 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 1 de 59

**CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA**  
SALON CENTRAL DE SESIONES ``LUIS CARLOS GALAN SARMIENTO``

ACTA No. 123 CORRESPONDIENTE A LA PLENARIA DEL LUNES 22 DE  
JULIO DEL 2024  
HORA DE INICIO 10:00 A.M.  
Sesión Presencial

PERIODO DE SESIONES ORDINARIAS DE 2024

MESA DIRECTIVA DEL CONCEJO MUNICIPAL

---

**H.C. ELKIN YESID BELLO PEÑA.**  
**Presidente**


**H.C JORGE EDGAR FLOREZ HERRERA.**  
**Primer vicepresidente**

**H.C OSCAR MAURICIO ARENAS VALDIVIESO.**  
**Segundo vicepresidente**

**WILMAR ALFONSO PALACIO VERANO**  
**Secretario General**

**HONORABLES CONCEJALES CON VOZ Y VOTO**  
**Asistentes a la Plenaria**

GUSTAVO ADOLFO ARDILA AYALA  
ÓSCAR MAURICIO ARENAS VALDIVIESO  
LUIS EDUARDO ÁVILA CASTELBLANCO  
JAVIER AYALA MORENO  
ELKIN YESID BELLO PEÑA  
LUIS FERNANDO CASTAÑEDA PRADILLA  
JOSÉ DAVID CAVANZO ORTIZ  
ANDRÉS FELIPE DÍAZ ARÉVALO  
ÓSCAR JAVIER DÍAZ LAYTON  
JORGE EDGAR FLOREZ HERRERA  
HENRY GAMBOA VARGAS  
ROBIN ANDERSON HERNÁNDEZ REYES  
DIEGO ARMANDO LOZADA TRUJILLO  
CAMILO ANDRÉS MACHADO ARDILA  
NELSON MANTILLA BLANCO  
CARLOS FELIPE PARRA ROJAS  
TITO ALBERTO RANGEL ARIAS  
CRISTIAN ANDRÉS REYES AGUILAR  
DANIELA TORRES ZARATE

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 2 de 59

**PRESIDENTE:** Muy buenos días señores concejales, muy buenos días policía nacional.

**No hay audio en la transmisión.**

**SECRETARIO:** Oscar Mauricio Arenas Valdivieso.

**HONORABLE CONCEJAL OSCAR MAURICIO ARENAS VALDIVIESO:** Para señor director y un saludo muy especial para el gremio del calzado y el gremio textil que tanto ha sufrido en estos años en Bucaramanga. Presente Oscar Arenas.

**SECRETARIO:** Luis Eduardo Ávila Castelblanco.

**HONORABLE CONCEJAL LUIS EDUARDO ÁVILA CASTELBLANCO:** Muy buenos días para usted señor secretario, para los honorables concejales, para el equipo de planta del concejo, unidades de apoyo, funcionarios de la administración, a los empresarios del gremio de calzado y las confecciones Luis Ávila presente.

**SECRETARIO:** Javier Ayala Moreno.

**HONORABLE CONCEJAL JAVIER AYALA MORENO:** Buenos días para todos, para todos los presentes, a los concejales, al doctor Juan Camilo, un saludo especial, a nuestro presidente, presente secretario.

**SECRETARIO:** Elkin Yesid Bello Peña.

**HONORABLE CONCEJAL ELKIN YESID BELLO PEÑA:** presente.

**SECRETARIO:** Luis Fernando Castañeda Pradilla.

**HONORABLE CONCEJAL LUIS FERNANDO CASTAÑEDA PRADILLA:** Secretario, muy buenos días, un saludo para los compañeros concejales de la ciudad. Para los industriales del calzado que hoy visitan en el Concejo de Bucaramanga, esperamos que esta plenaria Llegué a esas intenciones que todos tenemos en favor de esta industria del calzado, al doctor Juan Camilo Beltrán director del IMEBU, nuestro saludo fraternal a la gloriosa Policía Nacional, respeto y admiración y de manera especial también a todos los ciudadanos que están conectados a don Pastor Vesga Ramírez, dicen que muy bien, me agrada mucho saludarlo y a toda la prensa Gustavo Remolina, de RCN Chumi Castañeda, presente Centro Democrático.


**SECRETARIO:** José David Cavanzo Ortiz.

**HONORABLE CONCEJAL JOSÉ DAVID CAVANZO ORTIZ:** Presente secretario cordial saludo para todos.

**SECRETARIO:** Andrés Felipe Díaz Arévalo.

**HONORABLE CONCEJAL ANDRÉS FELIPE DÍAZ ARÉVALO:** Presente secretario y pues saludar a todos mis compañeros concejales, a la mesa directiva y todas personas que se encuentren aquí en el recinto y nada pues ese tema hoy que es del gremio del me compete y pues nada, la idea es darle soluciones buenos días.

**SECRETARIO:** Óscar Javier Díaz Layton.

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 3 de 59

**HONORABLE CONCEJAL ÓSCAR JAVIER DÍAZ LAYTON:** secretario buenos días, muchas gracias saludar a los compañeros a la administración, al gremio del cazado de la moda esperamos que hoy se aclaren algunas cosas y que se puedan llegar a algunas conclusiones, Óscar Díaz presente.

**SECRETARIO:** Jorge Edgar Flórez Herrera.

**HONORABLE CONCEJAL JORGE EDGAR FLOREZ HERRERA:** No respondió el llamado a lista.

**SECRETARIO:** Henry Gamboa Vargas.

**HONORABLE CONCEJAL HENRY GAMBOA VARGAS:** secretario buenos días, presidente buenos días, a mis compañeros concejales, a los gremios del calzado, confecciones, a las personas que nos acompañan, policía nacional, al doctor Juan Camilo, al doctor franklin Guevara, Henry Gamboa presente.

**SECRETARIO:** Robín Anderson Hernández Reyes.

**HONORABLE CONCEJAL ROBIN ANDERSON HERNÁNDEZ REYES:** Muy buenos días señor secretario un saludo para usted, como siempre para la mesa directiva, saludar muy cordialmente y feliz inicio de semana a mis compañeros saludar como siempre a la policía nacional que siempre nos acompañan, las unidades de apoyo medios de comunicación que siempre están acá, a pastor y a Gustavo saludar también a los empresarios que hoy nos acompañan, empresarios del calzado. Un saludo especial a Rodolfo, a Jerson, Saludar también a Franklin, que nos acompaña del tema de confecciones, Saludar al director del IMEBU, el doctor Juan Camilo, a su equipo de trabajo, que también nos acompaña Presente señor secretario, buenos días y Dios bendiga a cada uno de ustedes feliz inicio de semana.

**SECRETARIO:** Diego Armando Lozada Trujillo.


**HONORABLE CONCEJAL DIEGO ARMANDO LOZADA TRUJILLO:** Secretario Buenos días, un saludo muy especial a todos los honorables concejales, especialmente a todos los empresarios del gremio, del calzado y la industria textil de Bucaramanga. Creo que este es un espacio es un espacio enriquecedor para entender lo que podemos adelantar nosotros desde el concejo de la ciudad de Bucaramanga a favor de yo creo que es uno de los gremios más tradicionales no solo de Bucaramanga sino de Santander estaremos dispuestos a colaborar en lo que sea posible. Diego Lozada, Partido ASI, presente.

**SECRETARIO:** Camilo Andrés Machado Ardila.

**HONORABLE CONCEJAL CAMILO ANDRÉS MACHADO ARDILA:** Muy buenos días para todas las personas que se encuentran en el recinto presente secretario.

**SECRETARIO:** Nelson Mantilla Blanco.

**HONORABLE CONCEJAL NELSON MANTILLA BLANCO:** No respondió el llamado a lista.

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 4 de 59

**SECRETARIO:** Carlos Felipe Parra Rojas.

**INTERVENCIÓN HC CARLOS FELIPE PARRA ROJAS:** Presente.

**SECRETARIO:** Tito Alberto Rangel Arias.

**HONORABLE CONCEJAL TITO ALBERTO RANGEL ARIAS:** No respondió el llamado a lista.

**SECRETARIO:** Cristian Andrés Reyes Aguilar.

**HONORABLE CONCEJAL CRISTIAN ANDRÉS REYES AGUILAR:** No respondió el llamado a lista.

**SECRETARIO:** Daniela Torres Zarate.

**HONORABLE CONCEJAL DANIELA TORRES ZARATE:** presente.

**SECRETARIO:** señor presidente le informo que el llamado a lista lo han contestado 15 honorables concejales, existiendo cuórum decisorio y deliberatorio.

**PRESIDENTE:** como hay cuórum decisorio señor secretario, dar lectura al orden del día.

**SECRETARIO:** orden del día

**PRIMERO:** llamado a lista y verificación del Cuórum

**SEGUNDO:** lectura discusión y aprobación del orden del día.

**TERCERO:** himno de la ciudad de Bucaramanga.

**CUARTO:** tema desarrollo de la proposición 052 del 04 de junio del 2024 problemática sobre los sectores del calzado y las confecciones en Bucaramanga, citado el IMEBU.

**QUINTO:** lectura de documentos y comunicaciones.

**SEXTO:** proposiciones y asuntos varios Bucaramanga fecha lunes 22 de julio del 2024 horario 10 AM lugar salón de plenarias Luis Carlos galán sarmiento en el concejo municipal de Bucaramanga firmado por el presidente el honorable concejal Elkin Yesid Bello Peña y el secretario general Wilmar Alfonso palacio verano, ha sido leído el orden del día señor presidente.

**PRESIDENTE:** En consideración el orden del día honorables concejales.

**SECRETARIO:** ha sido aprobado el orden del día.


**SECRETARIO:** Tercer punto himno de la ciudad de Bucaramanga.

**PRESIDENTE:** señor secretario continúe con el orden del día.

**INTERVENCIÓN HC CRISTIAN ANDRÉS REYES AGUILAR:** Buenos días presidente para registrar la presencia Cristian Reyes.

**SECRETARIO:** señor presidente se registra la presencia en el recinto del honorable concejal Cristian Andrés reyes Aguilar.

**PRESIDENTE:** sigamos señor secretario.

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 5 de 59


**SECRETARIO:** cuarto punto tema desarrollo de la proposición 052 del 04 de junio del 2024 problemática sobre los sectores del calzado y las confecciones en Bucaramanga, citado el IMEBU. Señor presidente, le informo que los citantes de esta importante proposición son el honorable concejal Gustavo Adolfo Ardila Ayala, quien está presente en este momento en el recinto, el honorable concejal Henry Gamboa Vargas, quien también está presente en el recinto y el honorable concejal Elkin Yesid bello peña quien también está presente en el recinto, citado fue el director del IMEBU, el doctor Juan Camilo Beltrán, quien también está presente en el recinto, señor presidente.

**PRESIDENTE:** Muchísimas gracias, señor secretario, En el desarrollo de la proposición 052 del 4 de junio del 2024, problemática sobre los sectores del calzado y las confecciones de Bucaramanga, se va a organizar la plenaria de la siguiente manera. Primero, el uso de la palabra de los ponentes. Segundo, se va a hacer una sesión informal para que nuestros empresarios se dirijan hacia los honorables concejales. Tercer punto palabras de los concejales, cuarto punto el uso de la palabra de la administración y quinto conclusiones. Muchísimas gracias y así se va a manejar la plenaria. Sigamos, señor secretario.

**SECRETARIO:** Señor presidente, se registra la presencia en el recinto del honorable concejal Tito Alberto Rangel arias.

**PRESIDENTE:** tiene el uso de la palabra el honorable concejal Gustavo Ardila.


**INTERVENCIÓN HC GUSTAVO ADOLFO ARDILA AYALA:** Muchas gracias, señor presidente nuevamente nos encontramos en esta proposición que, junto con el honorable concejal Yesid Bello y el concejal Henry Gamboa, nos unimos para hoy la administración municipal, de alguna manera escuche el clamor de nuestros empresarios del sector del calzado y de las confecciones, hay que arrancar por eso, que no solamente vamos a hablar del tema del calzado, sino también del tema de las confecciones y es una proposición que pasamos y que ustedes, los honorables concejales, la aprobaron y por eso estamos aquí en el día de hoy dándole desarrollando esa proposición. Entonces, sí le pido el favor a José Luis que por favor nos proyecte, Exacto muchas gracias. Primero, pues nos dirigimos a la primera diapositiva, Bueno, es eso Gracias, Pues es un poquito de hablar de historia y de hablar de unos antecedentes que tiene una de las empresas, una de las áreas y una de las industrias, digámoslo así, de los sectores que han sido más tradicionales en Bucaramanga y no solamente en Bucaramanga, sino en Santander. Eh, y me acuerdo de que en algún tiempo nosotros eran muy famosos los tours que hacían o los recorridos que hacían, pero se veía muchísima gente, primero era en San Andresito, me acuerdo tanto, en San Andresito, luego se creó en el sector de San Francisco, y donde, aparte de que se incrementó el turismo, había otra oportunidad y había aparte de eso, otra excusa para quedarse en Bucaramanga, que era recorrer las fábricas y las empresas

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 6 de 59

que vendían el calzado de Bucaramanga. Entonces, antes solamente cuando se empezó a jalonar el turismo, ya se asoció no solamente a un panachi, a unos sectores del turismo aquí cerca, a un santísimo, Cerro del Santísimo, sino que se empezaron a desarrollar junto con lo que tantos industriales que quisieron agremiarse y estar en el sector de San Francisco. Lógicamente, eso se nos volvió para nosotros un ícono, sí, y hablamos orgullosamente lo que significaba la industria y las confecciones y el calzado. Y para los que ya somos de mayor edad, digamos así, yo me acuerdo cuando existía aquí la empresa Dandon Buston en la carrera 27, que era una de las empresas de marroquinería que existían aquí en Bucaramanga, aquí en la 27. Y, lógicamente, esta industria empezó a crecer, a crecer de una forma que ahorita los que saben del tema, que son los empresarios, de alguna forma, semi-desorganizada trataron de organizarse, pero también en ese enfoque de competencia y de crecer y crecer, tal vez se desenfocaron y se desorganizaron competitivamente, sin perder lo más importante que tiene la empresa de las confecciones y el calzado en Santander y en Bucaramanga, que es la calidad y el diseño que siempre ha caracterizado el buen calzado y las buenas confecciones. Hoy los industriales le quieren apostar nuevamente y este espacio, doctor Juan camilo que nos permite junto con con los honorables concejales este espacio que nos abren hoy es para apostarle nuevamente un nuevo gobierno, una nueva administración y una apuesta especial donde se está conjugando muchos factores, oportunidades que tenemos en el sector, pero sobre todo la racionalización que tienen los empresarios hoy en día de poderse unir verdaderamente en crecer y armar un closet serio y responsable que obedezca a la demanda no solamente de los santandereanos al empleo, al generar riqueza, al generar ingresos tanto para el empresario como también para sus empleados. De esta manera, siguiente José, ya le doy la palabra aquí a mi compañero de la proposición, el concejal Henry Gamboa gracias.

**PRESIDENTE:** Muchas gracias honorable concejal tiene la palabra el honorable concejal Henry Gamboa.


**INTERVENCIÓN HC HENRY GAMBOA VARGAS:** Gracias presidente, Pues doctor Juan camilo saludarlo de nuevo decirle que el IMEBU es una de los institutos importantes de aquí esta administración, también sé que el sector de calzado, el sector de confecciones son unos de los sectores más importantes en el tema empresarial de Bucaramanga, en el tema del área metropolitana a pesar de la situación económica del país a pesar del tema de post pandemia, pues este mercado sigue siendo fuerte sigue teniendo esa resiliencia y sigue aportando empleo y aportando bienestar a las familias de Bucaramanga y del área metropolitana, dentro de las cosas que vimos acá con el honorable concejal Gustavo y el honorable concejal Yesid Bello, vemos importante que IMEBU es un instituto cónico, colocamos varias cositas con un gran potencial y una pieza fundamental en la reactivación económica. Una lía en el mejoramiento de la competitividad porque es que

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 7 de 59

aquí tenemos que ser competitivos y tenemos que competir con calidad, calidad. No tenemos que enfocarnos en competir con el mercado, con los productos que vienen de china si no posicionarnos como una marca de ciudad una marca de calidad, Otro los temas en desarrollo empresarial, porque tenemos que posesionar sector productivo como uno de los mejores del país tenemos madera, tenemos cómo hacerlo y otra de las cosas que IMEBU nos puede aportar en las Dentro de las estrategias de mejora dentro de esas cosas quedó el observatorio empresarial en el plan de desarrollo e importante porque el observatorio nos va a dar como una idea más más importante y mejor y más como sectorizada para ver cómo trabajamos por los sectores Importante ver cuántos empleos generan el calzado, cuántos empleos genera las confecciones, la gastronomía muchos temas que ahí IMEBU es importante tener en esta consecución de Bucaramanga en el tema en el tema comercial, también en el marketing importante que se incursione en el mundo digital, las plataformas digitales después de la de post pandemia ha sido uno de los factores más importantes, que ahora hay muchas páginas y donde los emprendedores de acá de la ciudad de calzado de confecciones venden por plataformas importante ayudarlos a que esto se.

**PRESIDENTE:** Qué pena, honorable concejal quiero solicitarles a los honorables concejales, a las personas que hoy nos acompañan, respeto por la palabra de las personas que hoy aquí se están manifestando. Hay demasiado ruido en el recinto. Por favor, les quiero reiterar silencio Continúe, honorable concejal.

**INTERVENCIÓN HC HENRY GAMBOA VARGAS:** Entonces eso es importante eso que ayudar a las empresas a que a qué a que agrandemos ese mercado, porque es muy muy importante también en la innovación. Sé que se planteó el estudio del centro de innovación. Importante es este tema porque eso nos ayudaría a la flexibilidad, flexibilidad en la producción, en las preferencias del consumidor para nuevos modelos, nuevas tendencias y sobre todo en los mercados cambiantes, en la moda, eso es un mercado cambiante, sobre todo en el tema de las mujeres que los zapatos, que en los vestidos muy importante eso eh importante el centro de innovación también algo importante se habla que Bucaramanga tiene un 90% de informalidad tenemos que llevar a la formalización porque eh en la trabajadores ayudamos a que ayudar a un bienestar en la familia es un bienestar en los hogares y adicionalmente pues combatimos la evasión porque es importante que para ayudar en los programas sociales necesitamos que lleguen impuestos, que llegue que llegue que llegue de dentro de esa formalización eso es esa plata que nos ayuda para los programas sociales y también vi que en el informe hay un rublo de tres mil millones para apoyar a empresarios ojalá fuera más porque eh IMEBU tiene que ser el pulmón financiero hay que combatir el gota a gota, si vemos el sector calzado y la mayoría de sectores en Bucaramanga lo que se ve que es el gota a gota es un crédito


 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 8 de 59

fácil de conseguir que el señor que nos presta sin ningún sin ningún papel financiero, sin ningún fiador entonces es importante ver como ayudamos a esos sectores que llevan diez, quince, veinte años esos empresarios para darles esa esa ese incentivo económico, ese préstamo de fácil acceso. Entonces sí sería importante, doctor Juan Camilo, que tuviéramos esa facilidad de créditos. Ahora nuestro compañero Yesid nos va a hacer ahí otro recuento del sector calzado y confecciones. Muchas gracias.

**PRESIDENTE:** Muchas gracias honorable concejal, tiene la palabra honorable concejal.

**INTERVENCIÓN HC GUSTAVO ADOLFO ARDILA AYALA:** Bueno vamos a dividir esta proposición que pasamos, el concejal Yesid a lo último va hacer digamos que la sinopsis o el cuadro del histórico de las confecciones y de la moda, pero algo de moda que si quiero que los honorables concejales socializarles un poquito o ambientarles es la importancia de lo que lastimosamente hoy en día como que tiende a desaparecer o por falta de apoyo es un sector que está bastante golpeado igual el del calzado pero miren estas cifras por ejemplo que nos arroja la cámara de comercio fuentes de la cámara de comercio se habla de que en el sector de moda en las exportaciones fueron más de 16 millones de pesos pop puesto en el puerto cierto Eso como tal nos incluye una cifra interesante 25 empresas exportadoras, estuvimos según el registro de la Cámara de Comercio, el 2.3 de las confecciones de la participación en Colombia corresponden en Santander, en Bucaramanga. Y hay un incremento en exportaciones de un 15%. Los países principales de exportación aquí, en los países principales de exportación siguiente, José hablamos de Estados Unidos, Ecuador, Panamá, Puerto Rico, Reino Unido, Costa Rica y México. Aquí no está Venezuela, pues lógicamente por el tema que teníamos con Venezuela. Entonces no hay unos registros como tal consolidado de lo que sí era Venezuela, no solamente para las confecciones, sino también para el calzado en algún momento. Pero cuando hubo ese cierre de fronteras con Venezuela, pues lógicamente estos sectores y los empresarios y los trabajadores se vieron afectados. Siguiendo, José, se habla de más o menos que existen 8200 empresas, que se habla que hay un crecimiento en las ventas en el sector de la moda del 34%. Se habla que es en la edad promedio que tiene una empresa de confecciones para su madurez, para que alcance y se sostenga tanto financiera como comercialmente de más de 7 años. Se habla de que casi hay más de 15.000 trabajadores o puestos de trabajo que genera el sector de confecciones y ahora mi compañero mi compañero, Henry Gamboa, dará el tema de los textiles siguientes José, por favor cómo son el comportamiento de la clasificación según la en el tema de moda, el 99 por ciento son microempresas y el 0,3 son pequeñas empresas. Ahí nos damos de cuenta también de la categorización que tiene ese sector en Bucaramanga y en Santander. No son empresas tan grandes, pero aparte de no ser tan grandes, de contar con una mano de obra calificada, hoy en



 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 9 de 59


día también ellos están diciendo venga la mano de obra tanto para las confecciones como para el calzado se está acabando. Y la ubicación geográfica, el 86% de las empresas del sector de moda en Santander se ubican en el área metropolitana de ese 86% el 80% son en Bucaramanga. Siguiendo, José, creo que ya le corresponde a mi compañero, Henry Gamboa.

**INTERVENCIÓN HC NELSON MANTILLA BLANCO:** presidente, presencia del concejal Mantilla en la plenaria, gracias.

**SECRETARIO:** Señor presidente, se registra la presencia del honorable concejal Nelson Mantilla Blanco en el recinto.

**PRESIDENTE:** Continúa el Honorable concejal.


**INTERVENCIÓN HC HENRY GAMBOA VARGAS:** Gracias presidente, Dentro de los aspectos generales del calzado vemos que representa 1569 a 2022 1569 empresas y lo cual aportan 3711 empleos, Es un sector muy importante de empleo eh acá en en el área metropolitana, en el en compañía tiene una inversión de activos 86 mil millones de pesos importante que tuvo un crecimiento del 55.3%, un alto crecimiento también creció en sus activos en un 25.8 y pues importante, importante la generación de empleo que es ayudarlo a mejorar la calidad de vida de los Bucaramanguenses, también vemos lo que hablábamos anteriormente doctor Juan Camilo y es que la clasificación por tamaños el 95 son micros, el 4.3 son pequeñas y medianas el 0,1% y por tanto tenemos que hacer un balance y tenemos que mejorar esas cifras, tenemos que llegar a que ese sector sea más representativo y se fortalezcan las empresas dentro de la ubicación geográfica sabemos que el 98% están en la área metropolitana, solamente el 1.8% en la provincia. Entonces, el sector del área metropolitana es muy fuerte en calzado y importante que, verdad que, desde IMEBU podamos ayudar e impulsar a esos empresarios que lo necesitan y que necesita Bucaramanga para su desarrollo. José, la otra diapositiva, por favor, en el en el comercio eh dice el grupo de compañías de comercio de calzado representa el 16.6% del total ¿Sí? Y estas alcanzaron en ventas 173.000.000 millones de pesos es un un importante ingreso para nuestra ciudad también en ventas el 43.5% crecimiento en ventas. Pero nos ayudaría mucho si esto también fuera para de forma que lo lleváramos a un negocio internacional para que muchas empresas puedan acceder a vender sus productos fuera de aquí de Colombia. Y ojalá, doctor Juan Camilo, a mí es importante llegar también a los otros departamentos, importante porque sé que acá se exporta mucho a lo que es, o a los sectores de la costa. Sé que acá se ha mucho calzado para la costa. Importante abrir otros mercados en otros departamentos que sabemos que somos fuertes. Hay algo importante Calzado Bucaramanga no es de Bucaramanga se creó en Montería y créame que son más de 120 locales y uno llegará a una ciudad y diga calzado Bucaramanga. Uno se supone que sería de Bucaramanga, pero no, realmente no es de Bucaramanga. Se creó en Montería. Entonces, así de de Bucaramanga es uno de los pioneros que y es el más fuerte y es uno impulsar ese sector. También de las

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 10 de 59


de las PIME presentan 9.8, 8.6 pequeñas y las medianas 1.2 tenemos que fortalecer eh el tema Camilo, esto eh yo diría que así como nos da para el sector de confección, de calzado, pero también eso nos abarca a todo el sector comercial de Bucaramanga, el sector gastronómico, el sector de joyería, el sector, todas esas cosas importantes porque si queremos llevar a diferenciar, digamos, Bucaramanga, Santander, de los otros departamentos, tenemos que empezar aquí por nuestra ciudad Bucaramanga, que es muy, muy importante dentro del mercado nacional y que tenemos de dónde, tenemos de dónde entonces de verdad que importante que IMEBU ojalá no tenga tres mil sino tuviera unos 30.000 o 50.000 millones de pesos para ofrecerle a los diferentes sectores comerciales. Muchas gracias.

**INTERVENCIÓN HC GUSTAVO ADOLFO ARDILA AYALA:** Eh siguiente José, En la proposición que nosotros le pasamos al honorable concejo y el IMEBU planteábamos una serie de preguntas que ustedes la pueden ver ahí una era la implementación de acciones para la reactivación, que implementación van hacer para la reactivación del sector del calzado, segundo un censo actualizado, que censo tienen actualizado sobre el número de empresas y microempresas dedicadas a esta actividad, tercero desafíos que enfrenta el gremio del calzado y la confección, cuarto las estadísticas de cuánto aporta al empleo formal e informal en los sectores de la economía, estas actividades. Quinto, las capacitaciones para conseguir mano de obra calificada, porque eso es una de los mayores desafíos que tienen estos gremios, porque qué días que estuvimos invitados a al lanzamiento de un clóster de marroquinería y calzado. Una de las apuestas que le hacen ellos es al cómo se consigue una mano de obra calificada y que Closet como tal no puede ser solamente un título y competir internamente. La competencia de nuestros industriales, de nuestros comerciantes, de nuestros fabricantes de calzado y de confecciones no está aquí. La competencia está fuera. Porque aquí tenemos buena calidad, buenos diseños, la participación que tienen los sectores del calzado en la confección de la balanza comercial de nuestra región qué planes para incentivar la vocación de los sectores, tiene el imebu, qué rubro está direccionado para apoyar tanto estos sectores de las confecciones y el calzado. Y yo cierro con esto antes de darle la palabra a mi concejal y compañero, Yesid Bello, es que para esto se necesitan dos cosas, los comerciantes lo tienen claro, Jaime Ardila lo tiene claro, Julián lo tiene claro, Franklin lo tiene claro, estos se necesitan dos cosas recursos y dos, se necesita voluntad. Entonces, sí esperamos que ante estas dos cosas el gobierno municipal acoja las peticiones lógicamente entabladas y enmarcadas, perdón, en un presupuesto que también está limitado a una a una administración municipal, concejal Yesid.

**INTERVENCIÓN HC ELKIN YESID BELLO PEÑA:** Muchas gracias presidente, Gracias a todas las personas que nos acompañan en el día de hoy y esta es una proposición con iniciativa del partido de la U y el Centro Democrático. Importante porque de

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 11 de 59


las empresas podemos activar la ciudad y el departamento y comienzo con este resumen José por favor, para terminar este debate, es una reseña histórica, honorable Concejal Ayala. Desde el 2005 y 2012 teníamos una tasa de desempleo más baja del país y el ingreso per capital del 170% superior al promedio nacional José, por favor nos destacaban a Santander como una región para invertir en el año 2014 y teníamos una visión diferente de los gobiernos municipales y departamentales. Y hoy vemos que nuestra ciudad y nuestro departamento está atrasada en todos los sentidos, y más en lo industrial y más con el cero apoyo al empresariado José, por favor, hago este paso a paso porque desafortunadamente en el calzado nos quedamos pensando en la historia y no nos modernizamos y desafortunadamente, el gobierno, ni municipal ni departamental, ha hecho cambiar esa visión que necesita el empresariado, porque es que el empresariado no solo para pagar impuestos, necesitamos desde los gobiernos municipales y departamentales apoyarlos y cambiarle su visión, porque hoy desafortunadamente estamos compitiendo es con china y con otros países que todo es con robots y nosotros es a mano, todo es a mano, minuto a minuto. ¿Cuánto nos demoramos? Mira el paso a paso primero para para diseñar un para hacer un calzado en la ciudad de Bucaramanga primero va el diseño, El patronaje y modelos, después va la compra en material dependiendo del dólar como está, Si el dólar está alto, pues el material está caro. La mano de obra escasa hoy ¿Cómo está la mano de obra aquí en Bucaramanga y en Santander y en el área metropolitana? Después, guarnecer, después se monta, se termina, se emplantilla y se empaca, ¿ese es el proceso que tiene el empresario hoy en día en la ciudad de Bucaramanga y cuál es la estrategia? Me pregunto cuál sería la estrategia para que este paso a paso no lleve a 1, 2, 3, 4, 5, 6, 10 pasos, sino que llegue a 2 pasos para que seamos más eficientes en la elaboración de un calzado y con calidad. Yo creo que nosotros tenemos que modernizar y desde el Concejo de Bucaramanga y la alcaldía de Bucaramanga tenemos que darle las herramientas necesarias al empresariado. Bucaramanga, nos conocen por el calzado, pero tenemos que tener tecnología. Aquí tenemos que trabajar con tecnología, no nos podemos quedar con lo mismo de siempre José, por favor. Bueno, esto ya lo dijo mi honorable concejal Gustavo. Como para concluir, necesitamos desde la OFAI, desde el IMEBU, crecer las exportaciones. Hoy hay un mercado muy importante que es Centroamérica. Centroamérica está cansada de comprar productos chinos desde la OFAI y desde el IMEBÚ, buscaron la manera que el empresariado se le facilite, vender sus productos a Ecuador, a Estados Unidos y a Costa Rica. De verdad que tenemos una oportunidad grande, pero necesitamos aprovecharla. Necesitamos trabajar desde el empresariado, desde el mismo gobierno municipal y desde el mismo gobierno departamental Para terminar, decirles que hoy hay casi más de tres mil empresas con registro mercantil, tres mil empresas registradas, esto aporta el 0.7% del Producto Interno Bruto de Santander, esto significa que son más de 500 mil millones de pesos que llegan

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 12 de 59

a Santander y son más de 20 mil zonas que trabajan en este gremio y esto beneficia a más de 80 mil familias o 80 mil personas en Santander y no podemos darle la espalda a los empresarios. Necesitamos apoyarlos desde el Concejo de Bucaramanga, por eso hoy tuvimos esta iniciativa con los honorables concejales Gustavo Ardila y Henry Gamboa porque necesitamos apoyar al empresario. ¿Cómo? Busquemos la manera. No solo el municipio de Bucaramanga, no solo el departamento de Santander, también el gobierno nacional tiene que hacer esas campañas de prohibir la traída de productos chinos, que eso es lo que nos están quebrando a los empresarios. Nos están quebrando a los empresarios los productos chinos. Y ustedes se han dado cuenta, empresarios, que eso es lo que pasa hoy con las aplicaciones hoy es más barato comprar con las aplicaciones honorables concejales, si han tenido esa experiencia. Es más económico comprar un producto por aplicación y le llega a la casa. Nosotros qué estrategia vamos a tener desde la Alcaldía de Bucaramanga para apoyar al empresariado y para poder competir con estas aplicaciones multi, mundiales, es, mundiales y el contrabando como les decía está creciendo muchísimo. Necesitamos desde el Gobierno Nacional, honorable concejal Jorge Flórez que nos apoyen porque desafortunadamente necesitamos apretar estas entradas de contrabando. Para terminar, para terminar agradecerle a todos los empresarios a la administración municipal yo sé que Jaime Andrés Beltrán quiere desarrollar la ciudad desde los empresarios yo sé que Jaime Andrés Beltrán va a lograr una ciudad de cambio sé que tenemos las ganas de sacar la ciudad adelante no es fácil por la mala herencia porque fue una mala herencia que nos dejaron pero sé que lo vamos a lograr tenemos los secretarios expertos, hoy Juan Camilo, de verdad, gracias por estar acá yo sé que usted tiene el conocimiento y nos puede ayudar para poder lograr que Bucaramanga sea competitiva y es competitiva desde los empresarios. Necesitamos ayudar a los empresarios y agradecerles a todas las personas que nos acompañaron en el día de hoy y que nos ven por redes sociales de verdad, muchísimas gracias. Aquí lo que nosotros queremos es que escuchar a los empresarios y darles soluciones oportunas y rápidas para que ellos se sientan en la capacidad de enfrentar estas competencias y estas malas competencias de verdad muchísimas gracias señor presidente, le solicito sesión informal para que nuestros empresarios puedan hablar en esta plenaria del Concejo Bucaramanga muchísimas gracias.

**PRESIDENTE:** Muchísimas gracias honorable concejal les quiero pedir un favor muy especial en el recinto no se puede aplaudir como lo expresa nuestro concejal Yesid Bello la forma de aplaudir es moviendo las manos, Les quiero pedir ese favor muy especial es muy importante el respeto en el recinto, señores concejales aprueban sesión informal.

**SECRETARIO:** ha sido aprobada la sesión informal señor presidente.

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 13 de 59

**PRESIDENTE:** Señor secretario demos inicio para llamar a las personas indicadas para la sesión informal.

**SECRETARIO:** Sí señor presidente, tiene el uso de la palabra el ingeniero José Luis Blanco, asesor técnico del calzado, Ingeniero José Luis Blanco.


**INTERVENSIÓN ING JOSE LUIS BLANCO:** Bueno, muy buenos días para todos, honorables concejales, empresarios y invitados especiales a esta importante sesión. Como lo dijeron, mi nombre es José Luis Blanco, soy asesor del gremio de calzado en Santander y también director de planeación de la Universidad Santo Tomás, que es uno de los principales aliados de este ejercicio. Quiero primero decirles, voy a tratar en la intervención de que ustedes se lleven algunas cifras en la cabeza para ver la importancia de intervención de este sector. El mundo consume 120 mil millones de pares de calzado y en Colombia se consumen cerca de 120 millones de pares de calzado al año. Esos 120 millones de pares de calzados están representados un 40% por la oferta nacional. Un 25% lo sustenta el contrabando y un 35% las importaciones legales. Eso quiere decir que contando contrabando importaciones, el sector de calzado a nivel nacional tiene una posibilidad de negocio de más de 70 millones de pares de calzado al año. Eso demuestra la necesidad de incrementar la productividad y la eficiencia de los sistemas en este sector empresarial que ya varios de ustedes lo dijeron, que no pasa por lo artesanal hay que diferenciar que el ADN empresarial es artesanal, lo que hay que solucionar es lo manual.

**INTERVENCION HC CAMILO MACHADO:** Presidente, una moción de orden, hay mucho ruido en el recinto y el señor merece respeto, muchas gracias.


**INTERVENSIÓN ING JOSE LUIS BLANCO:** Quería comenzar con eso para darle

**PRESIDENTE:** espérame un segundito. Qué pena para los honorables concejales y las personas que nos acompañan, vuelvo y reitero el silencio en el recinto, si no hacemos silencio en el recinto, vamos a tener que empezar a sacar a las personas que no se están comportando. Todos merecemos respeto muchas gracias.


**INTERVENSIÓN ING JOSE LUIS BLANCO:** Quería con eso darles una idea del gran potencial de mercado que hay Generalmente, cuando uno analiza un sector empresarial, lo primero que pregunta es si incremento productividad, ¿realmente hay posibilidad de comercialización de ese exceso de producción? Acá lo hay solamente para cubrir esa demanda nacional podríamos estar hablando de esos 70 millones de pares de calzado al año. Por tanto, el sector se ha organizado y el primer mensaje que queremos traer es que lo que hoy venimos a proponer como soluciones hace parte de una concertación entre las diferentes asociaciones que hay en el departamento. A su Inducals, a SICAM, Cordincals, los proveedores y demás. Eso es una tarea que tenía puesta el sector de demostrar unión y uno de los

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 14 de 59

primeros acuerdos que hemos venido haciendo es que la unión ya está. Lo importante es que podamos caminar en esa solución de la situación actual. Tenemos tres grandes componentes para solucionar esa situación actual el primero, Un programa de fortalecimiento productivo y competitivo del sector. Nosotros no podemos seguir compitiendo, compitiendo, como lo decían ustedes, con China, pero también con Portugal, con Brasil. Cuando las principales empresas de nuestro departamento producen a lo sumo 600 o 700 pares de calzado al día. Y una gran compañía en Brasil puede producir fácilmente 600 mil pares de calzado diarios, mil veces la producción nuestra. ¿Cómo podemos nosotros insertarnos en esos mercados internacionales con esa baja productividad? Podemos ir a la mayor cantidad de ferias posibles, pero cuando ese comprador internacional nos las necesidades que tiene realmente, ni siquiera a través de esquemas de asociatividad, los vamos a poder cumplir. Hay que tecnificar el sector, hay que incrementar la productividad del mismo, hay que mejorar la oferta exportable, hay que mirar realmente cuáles son los escenarios de exportación que se pueden tener y hay que apuntarle sobre todo a un cambio de mentalidad en los empresarios. Déjeme la diapositiva anterior, por favor a un cambio de mentalidad que nos permita realmente creernos en una industria santandereana del calzado y la marroquinería en Santander. Acabamos de llegar de la feria internacional en Bogotá, allí tuvimos la posibilidad de compartir con varios actores del ecosistema internacional y nosotros, déjenos decirnos que se admiran de la gran calidad y de la gran creatividad y diseño que tiene la oferta nuestra pero saben que tenemos grandes falencias en términos de productividad y de cumplir sobre todo con estándares internacionales para llegar a aceptarnos a un mercado externo. Este gran programa de productividad y competitividad tiene tres grandes componentes. Primero, marca región hay que promocionar como ustedes lo dijeron a Santander para que vuelva a retomar ese liderazgo de principal productor y de principal proveedor de calzado y marroquinería en el país eso ya es bien cuestionable, eso otras regiones nos están tomando ya cercanía, eso ya no es tan fácil de mostrarle, lo tuvimos hace algunas décadas, pero hoy en día ya es muy difícil de mostrarlo y hay que retomar esa capacidad, pero también hay que mejorar la productividad y la productividad pasa ya que nombraron el tema de los créditos desde el IMEBU, doctor Juan Camilo que usted conoce y hemos estado ahí desde que hace varios años estuvimos usted en la Cámara de Comercio mirando la propuesta de ese centro de innovación, pasa por la reconversión tecnológica. ¿De qué sirve decirle a un empresario que tiene bajo los índices de productividad si no tiene el capital y el acceso a la tecnología? No va a poder hacer mucho. Hay que disponer de algunas líneas de crédito, hablando de algunas condiciones especiales, para poder generar ese recambio tecnológico en donde todavía hoy en día a estas alturas del partido como se dice y del mercado, tenemos empresarios trabajando con burros de madera llenos de pegante y con muy poca posibilidad de


 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 15 de 59

generar transformación en sus esquemas productivos. Y por último, como lo decía, tenemos que alistar esa oferta exportadora. Allá afuera hay un mercado gigantesco, vuelvo y repito la cifra, 12 mil millones de pares de calzado consume el mundo nosotros estamos ahí lo ahí lo mostraron por ejemplo de Santander 36 millones de dólares fue puesto en puerto son nuestras exportaciones eso es ínfimo eso es realmente pequeño en comparación con el gran potencial que tenemos nosotros para poder generar esos y vamos a dejar de competir tanto como en el mercado local y regional y nacional que se enfoca mucho en precios. Este es el primer gran eslabón, no voy a entrar a detalle, pero esto es una apuesta más o menos, doctor Juan Camilo y honorables concejales de unos 7500 millones de pesos en Alianza Gobernación, Alcaldías del área metropolitana de Bucaramanga, Universidades porque pueden también apoyar el tema a través de contrapartidas en especie y también la necesidad de buscar el apoyo del Gobierno Nacional. Sigamos ahora sí la siguiente diapositiva. Desde hace muchos años viene la intención de crear un centro de desarrollo tecnológico de innovación para el sector. Miren, esto no es capricho. Brasil lo tiene, México lo tiene, España lo tiene, Portugal lo tiene, ni hablar de los asiáticos. Nosotros somos, con el perdón de los empresarios, pero que conocen la forma de hablar, porque aquí hay que decir las cosas como son en su gran mayoría copiamos y copiamos mal. Dicho por Satra Technology cuando vino doctor Wilson Gamboa a la feria de Asoinducarse en Bucaramanga que tuvimos dos consultores de Satra Technology hace un par de años y decían falta muchísimo cumplimiento de estándares internacionales en la oferta que ustedes tienen. Lastimosamente copian, pero lo malo no es que copian, es que copian y lo copian mal en una ventana de evaluación de cinco años que hicimos hace poco desde la Universidad Santo Tomás, Colombia generó dos productos de nuevo conocimiento para el sector calzado y marroquinería. En cinco años, dos productos de nuevo conocimiento. Mientras, doctor Juan Camilo, China genera más de 1500, Estados Unidos más de 700, Brasil 300, 400 más o menos, México por el mismo orden. No generamos nuevo conocimiento. Atraemos tecnología, nos toca comprarla al valor que ellos dispongan no generamos nosotros mismos materiales, la oferta de proveeduría es muy, muy, muy sesgada, nos llega tarde las tendencias de moda, no respondemos a la dinámica del mundo y por tanto nos vemos entonces abocados a simplemente ir a lo que el mercado mundial nos disponga, pero no somos realmente unos generadores de, digamos, de oferta como tal atractiva. Tenemos muy buenos empresarios, hay muy buena disposición a la creatividad y el diseño, pero eso hace falta tecnificarlo. ¿Qué es importante alrededor de ese centro de desarrollo tecnológico e innovación? Dos cosas deben responder ese centro. El primero, para dejarlo claro en el consejo, doctor Juan Camilo, acceso a la tecnología de punta. El empresario no tiene acceso a una cortadora láser, menos a una cortadora de punto preciso de agua. Los empresarios no tienen acceso, por ejemplo, a una prototipadora 3D. Los empresarios

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 16 de 59

no tienen acceso a una línea de producción totalmente automatizada en manufactura. Tanto hay que, a través de capacitación, de prestación de servicios, pero también de darles a conocer la tecnología, mejorar ese acceso a esa tecnología. Eso es lo primero que piden los empresarios. Ahí tenemos algunos ejercicios en la región. No voy a nombrar la entidad, pero hay unas impresoras 3D en la región que no tienen ni insumos, ni dispositivos ni se sabe cómo pueden prestar el servicio a los empresarios, de qué nos sirve tenerlas si el empresario no puede acceder a ello. Puedo tener yo el Ferrari, más impresionante, pero si no lo sé manejar, de nada me sirve, de pronto para tomarme la foto. Segundo aspecto que debemos solucionar a través del Centro de Desarrollo Tecnológico de Innovación, el acceso al conocimiento de punta. ¿Quiénes son los expertos en temas de moda y tendencias?, ¿quiénes son los expertos en control de calidad en calzado?, ¿quiénes son los expertos en trazabilidad de materias primas? Hay que traerlos. Los empresarios hace poco, en el lanzamiento que tuvimos del clúster de calzado que llevamos a ello, nos decían, nos envían un consultor y el consultor en su saludo, en el saludo de programas nacionales de consultoría, dice yo de calzado no sé mucho, pero aquí estoy imagínese la forma usted doctor Juan Camilo que ha manejado varios programas de consultoría a nivel regional ¿cómo puede ser la presentación de un consultor que dice yo de sistema de producción de calzado no sé mucho pero bueno aquí me enviaron aquí estoy arrancamos mal de una vez entonces el acceso a ese conocimiento en dónde están esos principales por ejemplo Arsutoria de Italia puede ser un aliado importantísimo para temas de diseño y pensarnos en ese nivel de mundo, no pensarnos en cuáles son los expertos que tenemos acá en Bucaramanga, en Florida, en Piedecuesta y en Girón, perdóneme la comparación, cuáles son los expertos en el mundo que vengan a apoyarnos a nosotros la transformación de ese sector. Y por último término, y creo que ya voy cortico de tiempo, de esto hay mucho por hablar, pero bueno, importantísimo y agradecerles este espacio, es que el sector debe pensarse en clisterizarse y en general la iniciativa closter ¿sabe usted doctor Juan Camilo? ¿saben ustedes, honorables concejales, que el clóster ya existe? Eso es una realidad económica. Acá ya existen negocios, ahí lo vieron ustedes desde el aspecto formal. Porque ojo con la informalidad del sector, ¿no? Desde el aspecto formal existen casi 3.000 empresas en el sector calzado y marroquinería que generan casi un billón, medio billón de pesos en ventas y que impactan cerca de unos de los dos sectores, desde él le añadimos lo informal, cifra es más del doble de lo que en esa diapositiva. Y todo lo que no conozca una sola persona sector calzado y marroquinerías de alguna manera absolutamente todas. En un estudio que se en la UIS hace más o menos unos cinco años se habla de que del sector dependen 80 mil personas directa e indirectamente. Este sector es supremamente sensible a nivel social por la generación de empleo. ¿Qué podemos aprovechar al hacer una iniciativa clúster en la cual estamos trabajando doctor Juan




 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 17 de 59

Camilo? Es importante que lo revisemos desde el IMEBUC. Como usted lo sabe, a sofisticar la oferta, sobre todo para que esa oferta tenga potencial de internacionalización, pero importantísimo y con eso cierro que compete totalmente al Concejo Bucaramanga y es alistar a Bucaramanga y el área metropolitana como un ecosistema para los negocios. Nosotros no podemos pretender desarrollar ningún sector y ahí sí nos toca a todos, por ejemplo, con las vías que tenemos, con las capacidades logísticas que tenemos, con la falta de facilidades a los empresarios. Si queremos acceder a innovación y a tecnología, porque no dan algún tipo de beneficio con los cuales ellos puedan respaldar esas inversiones que se generan. El clóster debe trabajar en la vía de articular actores para que este sector pueda tener el potencial de crecimiento que realmente lo tiene. Pero también esto toca a los empresarios, y es que los empresarios también deben pensarse en la necesidad de formalización, en la necesidad de poner el granito de arena también en estas inversiones. Ahí dimos el paso, doctor Juan Camilo y honorables concejales, que en el programa que ustedes ven, de fortalecimiento al sector integral, hay una contrapartida importante de recursos por parte de los empresarios para demostrar que más que eso que ellos están totalmente comprometidos para generar este desarrollo. Cierro diciendo que hay una masa importante crítica. Recuerdo usted, doctor Juan Camilo, en una reunión que tuvimos allá en la sala de juntas de la Cámara de Comercio, siendo usted presidente ejecutivo, cuando usted decía en dónde están esos empresarios que realmente demuestran ese potencial y usted en ese momento lo reconoció a varios ellos y nos firmó la Carta del Centro Innovación quiero terminar con eso. Hay una muy buena masa crítica de empresarios que se creen este cuento realmente y que están haciendo las cosas muy bien. Hay que comenzar con ellos Sabemos que en este tipo de dinámicas a veces uno quisiera vincularlo a todos, pero esa masa crítica de empresarios tiene un gran potencial de crecimiento y impacto dentro del sector, dentro del departamento y a nivel nacional e internacional. Muchas gracias


**PRESIDENTE:** Mil y mil gracias, señor secretario. Por favor, continuemos con el siguiente en la lista.

**SECRETARIO:** Tiene el uso de la palabra el señor Jaime Sánchez, presidente de Asican.

**INTERVENCION JAIME SÁNCHEZ:** Buenos días, honorables concejales muchas gracias de parte del sector calzado, cuero y marroquinería de Santander por brindarnos este espacio tan valioso y tan importante para toda nuestra industria. A nuestro presidente del consejo, el doctor Yesid Bello, muchas gracias a los ponentes de esta iniciativa tan importante, el doctor Gustavo Ardila y al concejal Henry Gamboa y a todos los concejales en general. Un saludo muy especial al doctor Juan Camilo Beltrán, nuestro director del IMEBÚ, un aliado fundamental y estratégico en este caso para la industria del

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 18 de 59

calzado en Santander y a todos los presentes, a los empresarios, a los compañeros de las diferentes asociaciones, al señor Wilson Gamboa, a todos en general para no tomarme tanto tiempo, bienvenidos a este espacio tan valioso agradezco enormemente por la oportunidad que nos brindan ya que la industria del calzado, el cuero y la marroquinería en Santander y toda su cadena productiva han sido fundamentales para el desarrollo y la generación de empleo de nuestra ciudad de Bucaramanga. Y ha llevado a esta ciudad a un reconocimiento nacional e internacional, lo digo por experiencia propia porque Dios me ha dado la oportunidad de recorrer este país de punta a punta como vendedor y estado en otros países y Bucaramanga es muy conocida principalmente por ser una ciudad productora de buen calzado, cuero y marroquinería y eso a mí como miembro de la cadena productiva y habiendo trabajado todo el tiempo laboral que he trabajado durante 31 años en ese sector, eso a mí me enorgullece como fabricante de calzado y como habitante de la ciudad de Bucaramanga. Sin duda estamos pasando por un momento difícil como industria, eso no es un secreto para nadie, ustedes lo saben ¿Qué nos ha traído a esto? La competencia internacional, como ustedes lo han dicho. ¿Sabían ustedes que China es el principal productor de zapatos del mundo y produce 13 mil millones de pares de zapatos al año? Y el segundo productor es India, con 2 mil millones de pares. O sea, la pequeña diferencia entre el primero y el segundo son de 11 mil millones de pares. Brasil y Vietnam están en el tercer y cuarto lugar y Colombia producimos alrededor de 50 millones de pares al año. Bucaramanga poco a poco ha ido perdiendo esa identidad que hemos tenido, porque tenemos un pasado, pudiéramos decir orgulloso, con todos aquellos empresarios o emprendedores que hemos tenido a través de los años en esta ciudad tan importante, pero últimamente hemos ido perdiendo a nivel nacional y a nivel internacional este espacio quiero decirles que en este momento me han dado el privilegio y la oportunidad de ser el presidente de la Junta Directiva Nacional de asican, la Asociación de Industriales del Cuero, el Calzado y las Manufacturas de Colombia. Acabamos de terminar una feria muy importante y gracias a Dios nos fue muy bien. Pero siempre en esa feria internacional Bucaramanga ha tenido el mayor porcentaje de participación a nivel nacional con cerca del 45% y creo que tengo un dato importante que quiero que lo sepan, que creo que por primera vez en esta ocasión Norte de Santander nos ganó con un mayor porcentaje de expositores en nuestra feria. ¿Posiblemente cómo lo han logrado? Porque hace años que Norte de Santander ha venido trabajando en una alianza estratégica, empresa, estado y otras organizaciones y han venido creciendo, creciendo mientras Bucaramanga, ustedes saben que hace varios periodos que hemos venido en un completo abandono por parte de las administraciones de esta ciudad tan importante, productora de calzado a nivel nacional. Tenemos oportunidades de mejora, claro. Aquí no venimos a traer simplemente las dificultades y las quejas. Tenemos muchas oportunidades de mejora porque en Santander y en Bucaramanga


 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 19 de 59

producimos zapatos de excelente calidad. Tenemos el reconocimiento tenemos la creatividad, tenemos la verraquera que nos caracteriza a nosotros como santandereanos y digo, ¿vamos a seguir perdiendo ese lugar de privilegio que hemos tenido en la industria o nos vamos a unir nosotros, el Estado, que en este caso es la Alcaldía de Bucaramanga y el Concejo Municipal, nosotros la empresa privada, la academia representada por el ingeniero José Luis y muchas universidades, la Cámara de Comercio, el Sena, la banca que nos hemos venido reuniendo y articulando últimamente creo que la oportunidad que tenemos de mejora es muy grande. Y el llamado para finalizar en este momento es a la unión. A que en esta oportunidad que tenemos las puertas abiertas de esta administración y la amabilidad de ustedes para invitarnos a que articulemos esas fuerzas. Porque creemos, estamos seguros, que es la única oportunidad y forma que tenemos de desarrollar este producto y de llevarlo al lugar que debemos estar el propósito nuestro como empresarios del sector calzado es, en este momento estamos como artesanos quizás pequeños, pero la ruta que tenemos para seguir y desarrollar, es a que lleguemos a ser industrializados y tengamos la oportunidad no solamente de competir a nivel nacional, sino a nivel internacional y sé que con la ayuda de Dios y la articulación y la ayuda del Estado y de todos ustedes, lo vamos a lograr. Muchas gracias.

**PRESIDENTE:** Mil y mil gracias, señor secretario.

**SECRETARIO:** Tiene el uso de la palabra el señor Rodolfo Manco.

**INTERVENCIÓN RODLFO MANCO:** Buenos días a los presentes Soy Rodolfo Manco empresario de calzado y pertenezco al comité de feria de Expuazo Indocals. Hoy vengo a transmitirles a ustedes una gran preocupación que aqueja a la mayor cantidad de empresarios del calzado de Bucaramanga y es la siguiente no entiendo la desproporción y la inequidad al momento de los apoyos a nuestra feria de expoazo inducales. Nosotros somos más de 250 expositores y nos apoyaron con 30 millones de pesos que si le quitamos el descuento se convierte en 26. No sin esto aportar 10 estanes que prácticamente cuesta ese dinero. Para la Ciudad de Bogotá, para la Feria de Bogotá, apoyaron a 76 empresarios y si mal no estoy, también a una pasarela que me gustaría, si es posible, saber cuál fue el precio de esa pasarela. Nosotros somos el epicentro del calzado. Nosotros somos la meca del calzado y es una de las ciudades en el mundo que son productores de calzado donde no apoyan a su propia feria, sino que trasladamos los recursos a otro departamento. Si nosotros, con ese dinero, apoyamos a los empresarios de Bucaramanga en la feria de Bucaramanga, podemos apoyar el doble con 76 empresarios que se apoyaron a Bogotá. Cada empresario ponga el básico, lo que coloquialmente serían 20 empleados estamos hablando de 1520 empleados, pero con esos recursos, apoyando a los empresarios, que no de pronto no tienen cómo participar en dos ferias y se quedan acá o porque tienen sentido de pertenencia, estaríamos dándole empleo a más de 3.000

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 20 de 59


empleados y ustedes saben el problema de los empleados que nosotros vamos enfocado a lo social nosotros le estamos quitando un peso grande a los entes gubernamentales porque nuestros empleados son víctimas de ese problema social. Que si no trabajan en el calzado, muy posiblemente estén robando en los semáforos o no se ha haciendo que cosas. Entonces, mi propuesta es la siguiente y se la traigo a ustedes. Seamos más equitativos. No quiero con esto decir que hay que acabar a una o otra feria. No Pero aquí se concentra la mayor cantidad de empresarios bumangueses en esta feria qué bueno sería que los Santander es se unieran y pudiéramos hacer una megaferia aquí en Bucaramanga. Cómo lo hace. Y no digamos que porque Bucaramanga es pequeña, porque Bogotá está en el centro del país Un león está a cinco horas y un vuelo al bajío es difícil y allá llegan. México respeta a su industria. Así también lo hace Italia. No la hace en Roma. Marruecos no la hace en Rabac, la hace en Casablanca. Colombia es uno de los pocos países, por no decir el único, que centra los recursos apoyando a otro departamento. Si los entramos aquí y los recursos giran, apoyamos la economía local, no solamente al calzado, sino los hoteles, los restaurantes, las obleas, las artesanías, los presentes y hasta los que venden hormigas culonas. Ojo con eso, honorables concejales. Pido a ustedes el gran apoyo ya que me van esta gran oportunidad. Muchísimas gracias.

**PRESIDENTE:** Mil y mil gracias, señor secretario.


**SECRETARIO:** Tiene el uso de la palabra la doctora Maritza Duarte Melo.

**INTERVENCIÓN DOCTORA MARITZA DUARTE MELO:** Buenos días, honorables conejales doctor Juan Camilo, doctor Jaime, empresarios, presidente distrito de calzado el señor German Oviedo Cruz, el señor franklin representante de confecciones de más asistentes mi nombre es Maritza Duarte Melo, presidente del colegio colombiano de contadores públicos, capítulo Bucaramanga quiero darles agradecimientos por el espacio que generan hoy en el Concejo de Bucaramanga y decirles que los profesionales de la Contaduría, todos los contadores estamos en la capacidad y en la disposición de acompañar a nuestros empresarios para que cumplan todos esos requisitos que se necesitan para alcanzar estos objetivos. Decirle al Dr. Juan Camilo, claro que sí, queremos saber cómo acceder a los créditos, qué debe hacer el empresario para llegar a eso decirles a todos y cada uno de ustedes que si trabajamos mancomunadamente vamos a lograr estos objetivos y lograr que no solo Bucaramanga, sino que la región sea un ponente en calzado y confecciones, gracias.

**INTERVENCIÓN WILSON GAMBOA:** Muy buenos días para todos en aras de optimizar el tiempo, me uno a los saludos protocolarios que han hecho mis antecesores, Sin pasar por alto, el reconocimiento y la importancia que hoy tiene la convocatoria que ustedes han hecho, el respeto por todos mis colegas, empresarios que hoy nos acompañan. En un primer encuentro, yo

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 21 de 59

lo resalté donde fuimos invitados por el concejal Tito y nuestro honorable presidente del concejo y les decía en ese entonces que el tema era histórico, histórico porque es que aquí en este recinto hay concejales que en gran medida fueron apellidos por la industria del curio del calzado. Está mi doctor Robín, está Oscar, está nuestro amigo aquí que trabajó inclusive en la zona local nuestra honorable concejala que fue modelo de la pasarela de la zona local o sea, este recinto es muy familiar para la industria del coche del calzado. Bien lo decía José Luis. Todos los concejales, al menos un botico, recibieron de una fábrica de calzado. Entonces, yo siempre he dicho cuál es el problema que no se crea una política pública de apoyo al sector. Ni siquiera estoy diciendo que sea solamente el sector del calzado, por el cual llevamos batallando muchos años. Tenemos logros importantísimos, como haber logrado ser los patrocinadores por 25 años para calzar a las mujeres más lindas de Colombia. Todas las pasarelas de Colombia que se han hecho con tiempo de Bogotá Fashion y demás, todas fueron calzadas por Calzado Chamorro en Bucaramanga entonces la la idiosincrasia del sector es un ícono y yo no entiendo por qué las administraciones públicas no crean una política pública de apoyo al sector moda yo creería que hablar de indicadores de estadísticas pues el tiempo no nos alcanza aquí yo lo único que los invito señores concejales es que esa colcha de retazos que hoy hay de todos los esfuerzos que se han hecho con el tema de crear marca región del estudio antropométrico del pie colombiano del laboratorio que hay en la UIS para las pruebas de plomo y cromo en los residuos de calzado acabo de venir por ello y un poquito tarde de firmar un convenio con la UNAB para hacerle la caracterización al sector. Todos estos proyectos que tenemos mientras no exista la caracterización del sector no podemos avanzar está el SANDI muchos de ustedes saben, Centro de Diseño e Innovación, está en la OFAI, mire una anécdota de la OFAI, le dije a los señores de la OFAI, por favor, ayúdanos con un tiquete para traer a la gente de Inescoop, para los que de pronto no tienen en su radar, que es Inescoop, es el instituto de ciencia y tecnología más importante que creo que hoy tiene el mundo, estuvo trabajando aquí con nosotros ocho días durante el evento ferial no hubo para un tiquete, le tocó a los empresarios sacar de su bolsillo y costear la traía de ellos que valió más de 20 millones de pesos. Entonces uno dice, una entidad como la Ofai, sin recursos, pues no sé para qué exista señores consejeros, o sea, es un tema que hay que revisarlo. Las comercializadoras, en su tiempo se crearon tres comercializadoras, Muconsa, Mujoya y la de Calzado, las dejaron desaparecer. Entonces hay una negligencia estatal y ustedes señores concejales yo los invito a que ayudemos a industrializar el sector el proceso de industrialización arranco el día lunes 08 de julio con la llegada del hoy escudo de Bucaramanga hoy ya podemos pasar tranquilamente de coger la horma forrarla para poder sacar un estilo muchos de ustedes conocen el proceso que han pasado por allá, a tranquilamente sentarnos y diseñar en el computador y


 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 22 de 59

mandar una orden a que nos produzcan la horma y mandar el corte y la horma para que nos corten no solamente los moldes para cortar el calzado, sino para que nos corten el cuero. Y a ver, pasarlo a una máquina que nos va a guarnirse programada sin ni siquiera necesitar el operario eso se llama industrialización. Con el doctor Juan Camilo, estuvimos hablando el día jueves y hablamos de ese tema de que los empresarios están muy inquietos porque realmente había prelación entre un evento y otro y hombre, yo creo que aquí si el empresario está molesto y con razón, pero es que aquí tenemos que pasar por encima de eso. Es muy bueno revisar eso. Yo estoy de acuerdo, pero tenemos que ir más allá. Tenemos que hablar de industrialización. Por favor, señores, el día que nosotros logremos la industrialización del sector, podemos hablar otro idioma. Pero antes de necesitamos que efectivamente, ustedes, señores concejales, realmente arropen y apoyen al sector ya dieron las estadísticas y se quedaron cortas de la generación, ni siquiera generación de empleo, ni siquiera expuestos ocupacionales pero con un valor agregado mucho más importante que todas esas personas, esa masa crítica que trabaja en la industria del calzado proviene de los sectores más oprimidos de la industria perdón de la ciudad de Bucaramanga entonces señores si ustedes son conscientes perdónenme la crítica constructiva conocieron personas la forma de vida de estas personas la vulnerabilidad tan lo digo ocosamente me faltaron 5 años para terminar la primaria pero es el patrimonio más grande con que cuenta el calzado señores dejémoslo unamos esfuerzo y protejamos la industria del calzado, gravémonos esta frase industrialización del sector y que esa mesa técnica que se inició en la reunión que tuvimos en este centro de la democracia a partir de ahí realmente queremos y se cree ka política pública de apoyó al sector que el sistema moderno muchas gracias.

**SECRETARIO:** Mil y mil gracias, señor secretario por favor, llamemos al siguiente en la lista.

**SECRETARIO:** Tiene el uso de la palabra el señor Germano Oviedo Cruz y si alista el señor Henry Salcedo.

**INTERVENCIÓN HENRY SALCEDO:** Muy buenos días para todos, honorables concejales, doctor Juan Camilo, asistentes, quiero darles las gracias a todos, especialmente al concejal Tito, al honorable concejal Yesid, que desde tiempo atrás hicimos, quisimos hacer la apertura de una mesa técnica de trabajo para mirar cómo se podía apalancar el sector calzado. Y en este mismo recinto por primera vez nos reunimos el sector calzado, por primera vez, con los concejales en búsqueda de mejorar el sector. Quiero hacerles como un breve recuento y decirles a ustedes que Bucaramanga es de los iconos más representativos de la ciudad, la fabricación de calzado. Los he escuchado a ustedes hace un momento dar estadísticas y hacía un comentario con un amigo allá atrás y yo decía, es diferente escuchar unas estadísticas basados en un estudio a cuando yo puedo pararme acá y contarles la verdad del sector desde adentro. Sí, es

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 23 de 59


desde contarles desde adentro es totalmente diferente y qué les podemos decir a ustedes, concejales y doctor Juan Camilo realmente el sector calzado, el sector productivo está pasando una crisis. Yo sé que en medios hemos visto que la economía y el sector de la manufactura se dice que van a aumento, pero la verdad es otra. Y lo que nos convoca a esta reunión es pedirles a ustedes personalmente, volteen la mirada hacia ese sector. Yo estoy seguro de que estamos frente a una administración totalmente diferente llena de oportunidades, así lo percibo y sé que lo podemos lograr. Sé que, con la ayuda de ustedes, con la ayuda del doctor Juan Camilo, a través del IMEBU, vamos a lograr apalancar este sector. Es que ese sector necesita que se nos brinde atención. Sí, que miremos es que nosotros, como lo decían algunos compañeros que intervinieron, nosotros generamos empleo de una u otra manera. Estamos quitándole un peso a la ciudad en problemas de desempleo y de delincuencia. Generamos ocupación, directa e indirectamente, pero necesitamos de la ayuda de ustedes. Bucaramanga tiene su propia feria y yo quiero que ustedes piensen en esto. ¿Cómo es posible que los empresarios de Bucaramanga para poder tener acceso a mercados internacionales tengamos que irnos para otras ciudades si es que los impuestos los pagamos aquí en Bucaramanga? ¿Por qué los recursos se direccionan para fortalecer eventos de otras ciudades? y coloquialmente quiero decirle esto, usted, respetables concejales Un minuto. Quiero decirles esto, es como que usted haga mercado en su casa y usted tenga que ir a tomar los alimentos donde el vecino. Eso nos está pasando nosotros pagamos impuestos aquí, en Bucaramanga, sí, aportamos con la ocupación en Bucaramanga, pero para poder acceder a mercados internacionales, estamos obligados a irnos a otra ciudad. La propuesta, queridos concejales, respetados, doctor Juan Camilo, por qué no a través de las instituciones que ustedes conocen y que todos nosotros conocemos, no trabajamos para traer a esos compradores internacionales y como decía nuestro compañero Rodolfo Manco, ofrecer las obleas de Floridablanca, ofrecer el cañón de Chicamocha, por qué no presentamos a Bucaramanga de una forma integral ¿Por qué no presentamos a Bucaramanga a nivel turístico? ¿Por qué no aprovechamos estos eventos internacionales para presentar a Bucaramanga como es, como la ciudad bonita? Muchas gracias por este espacio y de nuevo, muchas gracias, concejales.

**PRESIDENTE:** Mil y mil gracias, señor secretario.

**SECRETARIO:** tiene el uso de la palabra la señora Luz Estela Pico y se alista la señora Marcela Vargas.

**PRESIDENTE:** Qué pena para volverles a recordar a las personas que el día de hoy nos acompañan, que en el recinto está prohibido aplaudir la manera adecuada para aplaudir en el recinto es moviendo las manos, tiene la palabra.

**INTERVENCIÓN LUZ ESTELA PICO:** Gracias Buenos días, Buenas días a todos, Buenas tardes Ya creo Señores concejales, muchas gracias por la oportunidad de estar acá y expresar de una u

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 24 de 59


otra manera la tristeza de haber pasado en días pasados. Gracias, La feria de IMI Modafest y sentir que no tuvimos el apoyo que queríamos tener es muy triste para los que conformamos la junta de la Cámara de Confecciones y eimi ver que a última hora nos tocó quedarnos, apegarnos a su Inducal que muy amablemente nos ofreció un espacio para poder cumplir con el sueño de volver a reactivar la feria a eso vengo hoy acá a decirles que por favor queremos más apoyo del gremio yo tengo 20 años con mi empresa de confecciones y hasta ahora no he recibido ningún apoyo bendito dios he podido sacar adelante sola pero si siento la necesidad de en este momento de que todos empecemos a pensar más en el en los eventos que tenemos acá apoyarlos eso era todo, muchas gracias.

**PRESIDENTE:** Mil y mil gracias señor secretario llamemos al siguiente en la lista.

**SECRETARIO:** Tiene el uso de la palabra la señora Marisela Vargas y se alista del señor Jaime Ardila Arguello.

**INTERVENCIÓN MARISELA VARGAS:** muy buenas tardes, mañana gracias por este espacio que le dan al sector de calzado y moda por supuesto porque todos vamos unidos para impulsar Bucaramanga y aprovechar lo que tenemos. Nosotros hemos estado en el sector de calzado, mi familia, más o menos 25 años. Conocemos muy de cerca la problemática y las estadísticas son muy valiosas. Señores concejales, gracias por tomarse en ese tiempo porque eso nos aterriza sobre lo que estamos y sobre lo que debemos implementar estos cuatro años. Siempre de la mano del IMEBÚ hemos tenido y queremos seguir teniendo esos apoyos, pero es que esos apoyos no pueden ser a muy largo plazo, siempre tienen que ser apoyos a mediano y a corto plazo. ¿Por qué? Porque como se decía en las estadísticas, el 99% de los empresarios son microempresas y las microempresas necesitan pagar salarios cada sábado. Cada fin de semana, cada mes, cada seis meses y es muy triste escuchar a nuestros colegas fabricantes decir, este mes no tengo pedido, este mes hice 600 pares y no tengo más. Entonces, ¿cómo voy a suplir esa parte financiera? ¿Cierto? Entonces, eso para el IMEBU. Ahora, la experiencia que hemos tenido muy importante es los apoyos puntuales, porque los proyectos de innovación, de centros de desarrollo, como hablaba nuestro compañero Wilson Gamboa, de los centros tecnológicos, eso es muy importante en el largo plazo y se requiere para sostener el gremio en cinco o diez años o veinte años, ¿cierto? ¿Qué es lo que queremos? No queremos decir en Bucaramanga fabricaban calzado, pero debido a las malas administraciones o a la falta de apoyo, eso se acabó, como pasó con otros gremios como Telas u otros gremios acá a Bucaramanga. Entonces lo que queremos es que las acciones sean ya y ya que tenemos el espacio hoy acá que todos seamos concedores y nos empapemos de ese diamante en bruto que tenemos. Nosotros en el distrito de Calzado San Francisco siempre somos como una sombrilla, una sombrilla que no solo es los que están ahí, ¿sino los que están atrás cierto? Los de la cumbre, los de la joya, los de Girardot.




 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 25 de 59

Todas esas fábricas y talleres que llevan su producto a exponerlo en una vitrina y que al final lo que funciona es que haya clientes, porque si no hay clientes, si no hay un Rieti que sea que tenga constante movimiento pues no va a haber flujo de caja y si no hay ventas podemos pagar impuestos y queremos pagar impuestos pero como les decíamos el otro día los señores de la diana que están haciendo una campaña de formalización de la factura electrónica listo pero hoy no he facturado nada son las cinco de la tarde y no he tenido ninguna venta ojo también con el tema de las plataformas de las apps nosotros hemos hecho procesos con el cena con universidades para implementar la venta de productos online cumplen porque tenemos diseños como el que yo tengo puesto ponemos lo de nosotros, pero las plataformas como TEMU y otras nos están aplastando, ¿Por qué? Por lo que decía el concejal Por tema del contrabando, por la falta de controles y de apoyo a la industria local, así que yo los invito a que compremos local gracias por el espacio.

**PRESIDENTE:** Mil y mil gracias, señor secretario por favor.

**SECRETARIO:** tiene el uso de la palabra el señor Jaime Ardila Arguello y se alista el señor Raúl Julián Serrano.

**INTERVENCIÓN JAIME ARDILA ARGUELLO:** Buenos días, doctor Yesid, muchas gracias, Muchas gracias, honorables concejales. Suficiente ilustración creo que no hay más nada que hablar. Tres cosas puntuales Mi nombre es Jaime Ardila, 40 años en el sector. Tuvimos en el 80, en el 90, el mejor proyecto que nos hayan aprobado. El Alcaldía, el Consejo Bucaramanga, que fue tener un parque industrial en Chimita yo fui partícipe de eso, pero fue un total fracaso. En otro momento comentaremos por qué. Hoy el tiempo no nos lo permite, entonces tres cosas puntuales. La primera, seguir con un convenio del Inescot es importantísimo que nosotros no inventemos la rueda. Esa ya está hecha y nos vamos con el Inescot. Eso es lo mejor que hay en este momento en el mundo ya tenemos los primeros acercamientos, necesitamos que eso se refuerce. El segundo es el Centro de Innovación y Desarrollo Tecnológico, importantísimo, pero más importante que ese Centro de Innovación y Desarrollo Tecnológico esté alrededor de las empresas, pero las empresas no pueden estar porque en Bucaramanga concretamente el Plan de Ordenamiento Territorial no nos permite crecer porque cuando nosotros vamos a tener una empresa o a agrandarla, el uso del suelo no nos lo permite. Pero señores, nosotros no tenemos industria en la región, tenemos pequeña industria y la industria del calzado es una industria de bajo impacto. Eso no genera. Por lo tanto, desplazarla a donde queramos o a donde hay el terreno. Eso nos causa más costo el empleado no puede ir, El empleado viene a una cita médica regresarse no encuentra transporte. Entonces, señores, este proyecto que escuché que el señor alcalde Jaime Andrés lo va a revivir ahoritica que estuvo en España detener las zonas marginables como la zona norte de tolerancia que existió en una época, como la zona de Gaitán, del Girardot, que ya son más zonas industriales que


 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 26 de 59

residenciales. Tratar con las universidades de hacer un proyecto ambicioso y que la industria se quede acá en el área metropolitana, que tenemos la suficiente mano de obra, que la podemos capacitar en el centro de innovación, que el centro de innovación nos presta los servicios de una máquina de 200, 300 millones, que cada empresario no la puede tener y si la tiene para que trabaje una o dos horas, que es el rendimiento que tenemos nosotros, no nos va a funcionar. Entonces todo alrededor de tres cosas puntuales el convenio con el Inesco, excelente, el Centro de Innovación y Desarrollo Tecnológico y el Plan de Ordenamiento Territorial que sea claro para nosotros. Muchas gracias.

**PRESIDENTE:** Muchas gracias, señor secretario por favor continuemos con el orden del día, el orden del día. La siguiente persona.

**SECRETARIO:** Tiene el uso de la palabra el señor Raúl Julián Serrano y se alista el señor Jaime Velázquez.

**INTERVENSIÓN RAUL JULIAN SERRANO:** Bueno, buenas tardes ya por un minuto quiero saludar primero a todos los honorables concejales, al doctor Juan Camilo, gran exponente también, gran colaborador del sector, a mis colegas empresarios. Hoy que sigo con mi empresa hace 25 años produciendo calzado infantil. Quiero contarles algo ya se han dicho muchas cosas importantes, pero nos toca pasar del dicho al hecho. Nos toca actuar ya porque muchas empresas de calzado se están acabando por temas financieros, por falta de trabajo y por falta de mano de obra y todas esas se condensan en una cosa principal, en que hemos venido de manera desarticulada siempre a pedir cosas al gobierno municipal, departamental y nacional yo los invito a todos a que primero hagamos un pacto de caballeros y todas las asociaciones de calzado, de confecciones, de joyería de gente que desarrolla la manufactura se una y se una alrededor de cómo lo decía Wilson Gamboa, una política pública de la manufactura, pero una política pública seria donde podamos ponerle recursos para poder accionar este gran sector que como decían son más de 80 mil puestos de trabajo. Yo sin duda creo que son muchos más lo decía el doctor Blanco, no hay quien no conozca a una persona que trabaja en el sector de la manufactura en Santander. Yo creo que todos tenemos un amigo, un vecino, un conocido, y esto nos hace sentir orgullosos. Pero ese orgullo no nos va a facturar, como dice Shakira, no nos va a generar ingresos. Doctor Juan Camilo, yo le invito que desde el Gobierno Nacional también hay que seguir trabajando para traer recursos, pero articulados e integrados con FONTOUR, porque el turismo en Costa Rica, en Panamá, en Perú, en Ecuador, son los que han hecho mover el comercio y nosotros realmente, yo que estuve en la administración pública, lo puedo decir, hemos perdido mucha competitividad en temas de conectividad. Nuestro aeropuerto hoy tiene cuatro o cinco líneas aéreas, entonces muchos clientes que vamos a atender a Bogotá nos dicen, pero a qué vamos a Bucaramanga si es que nos toca todo un día paseando

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 27 de 59

por Colombia, de Cali a Bogotá, Medellín, para llegar a Bucaramanga. Entonces no podemos ser octuosos a decir solamente que es Bucaramanga para mí sería mucho más fácil estar solo en la feria de Bucaramanga y que hagamos una gran feria, pero debemos accionar la ciudad completa para que por lo menos ese distrito de moda también sea ese distrito, el calzado sea un distrito que conecte toda la región y que ojalá sea peatonal ya necesitamos también que eso la gente salga a caminar los sábados y los domingos Concejal, hagamos unas pruebas cerrando, cerrando las calles y que la gente pueda, desde la iglesia de San Francisco, que les cuento que es una de las iglesias más lindas que tiene el mundo, podemos hacer una gran vía para que la gente compre el calzado. Pero en general, han dicho mucho, pero aquí lo que tenemos es que actuar. Y para actuar necesitamos la herramienta que es, primero unirnos, segundo la política pública y tercero creer en nosotros mismos. Un abrazo. Ah, le pedía un minutico más.


**PRESIDENTE:** Un minutico para terminar.

**INTERVENSIÓN RAUL JULIAN SERRANO:** Para finalizar Yo quiero hacer un llamado a la Secretaría de Educación porque muchos de los jóvenes están pensando que el sector calzado no es un sector de proyecto de vida y eso es culpa también de nosotros. Yo me gradué del tecnológico y nos enseñaban carpintería, fundición, metalmecánica, etc. Hoy enseñan solamente a hacer youtuber, a hacer otros temas y realmente el sector de la manufactura no está siendo incentivado por la formación básica y por la formación primaria. Creo que es un llamado importante que lo hagamos. Creería yo que en la ciudad más importante del mundo también existen universidades con carreras del sector aquí no necesariamente tenemos que tener carreras del sector, pero si tenemos que aplicarle temas y obviamente módulos que estén muy direccionados al sector de la manufactura. Termino extendiendo les que puedo ayudarles en lo que esté, estoy abierto a eso y muchas gracias concejales por abrirlos las puertas, dios lo bendiga.

**PRESIDENTE:** Mil y mil gracias, señor secretario por favor, continuemos con el siguiente en la lista.

**SECRETARIO:** Tiene el uso de la palabra el señor Jaime Velázquez y se alista la señora Sandra Jaimes.

**INTERVENCIÓN JAIME VELÁZQUEZ:** sí, muy buenas tardes señores concejales, señor presidente Eh la problemática que tenemos en el sector confección yo represento en confección y calzado soy industrial en esos dos temas. En confección tenemos un problema grandísimo, mano de obra y si no tenemos mano de obra, apaguémonos y vámonos Entonces hay que, como decían hace ratito, hay que traer tecnología. Si no tenemos tecnología, estamos mandados a recoger en cuanto a AIMI, nosotros como referentes a nivel nacional e internacional, fuimos terceros a nivel mundial en ropa infantil. Y nosotros como referentes en Bucaramanga somos a nivel nacional referentes en ropa infantil


 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 28 de 59

y no la podemos dejar acabar. Entonces, ¿qué le pido yo al honorable concejo y al gobierno? Que los recursos, haya mucho más recurso para confección y calzado y así podremos hacer unas cosas muy buenas a nivel de Santander gracias, muy amables.

**PRESIDENTE:** Mil y mil gracias, señor secretario Por favor, continuemos con el siguiente en la lista.

**SECRETARIO:** tiene el uso de la palabra la señora Sandra Jaimes y se alista el señor Eric Sánchez.

**INTERVENCIÓN SANDRA JAIMES:** Buen día mi nombre es Sandra Jaimes la verdad es la primera vez que estoy aquí y creo que la necesidad es lo que hace que estemos aquí y muchos fabricantes que por sí ya nos conocemos hace más de 35 años que estoy en este gremio, que lo amo, que estoy acá sin beneficio alguno, que deseo que nos vaya bien. Y yo digo que en la parte del gremio, el calzado de la parte del cuero nosotros no estamos recibiendo los aportes en las ferias que deberíamos recibir. Aparte de eso, nosotros estamos generando empleo en el país porque las fábricas de cuero estamos muy bien constituidas, somos empresas que tenemos capacidad de exportación, hay fábricas con las que yo trabajo y visito día a día que tienen la capacidad de exportar pero debido a que las inversiones no están llegando debidamente, pienso yo y si me equivoco, que me disculpen, se puede traer cliente del extranjero como se hizo al inicio que empezaron estas ferias, a todos nos iba súper bien, a los clientes se traían, se les pagaban los tiquetes porque esos aportes los daba la gobernación. Ahorita, si ustedes van a las ferias de Bucaramanga, de los clientes que no tengo, no va ninguno, pero a la feria de Bogotá van algunos y ahorita el sueño de todos es ir a Colombia Moda y estamos necesitando ese apoyo realmente. Mire nosotros lo del gremio del calzado de cuero estamos generando empleo al país, no sólo es a Bucaramanga al país entero e independientemente de que no sea de la misma ciudad estamos recibiendo un beneficio, ¿por qué? porque estamos generando empleo a las curtiembres que hace en el país, estamos fábrica de calzado que aparte de la fábrica de calzado estamos generando empleo a los que hacen suelas, que hay fábricas que tienen capacidades de 2500 pares para generar y el comercio sea ahorita no está haciendo que esas empresas grandes le lleguen esos pedidos que ellos generan, que necesitan producir porque una fábrica que produce esas cantidades necesitan fabricas personas que les compren, ¿sí? No que lleguen con 200 pares porque una empresa esa no les sirve, son empresas que van a dejar de generar empleo. Y eso sí es preocupante lo que le decía, o sea, al apoyar a todos estos gremios, vamos a mejorar, a mejorar el país. Eso me parece súper importante. Y me gustaría recibir el apoyo, más que todo, para, para las ferias de Bogotá y Colombia Moda, que ahorita para nosotros es algo ideal, ya que viene mucho cliente extranjero. ¿Por qué viene tanto cliente extranjero? Porque Medellín conecta Feria de Flores con la Feria de Colombia Moda.

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 29 de 59

De todo a eso, esto tiene bastante extranjero y los beneficios gracias.


**PRESIDENTE:** Mil y mil gracias, señor secretario, por favor.

**SECRETARIO:** Tiene el uso de la palabra el señor Eric Sánchez y se alistaba el señor Orlando Castro Saavedra.

**INTERVENCIÓN ERIC SANCHEZ:** Primero muchas gracias por todos los honorables concejales al presidente Yesid Bello por la invitación. Soy un fabricante hace 15 años. Tuve la fortuna de conocer este sector de calzado primero quisiera decir que me preocupa muchas cosas, entre eso que las ventas de nosotros han bajado drásticamente. Igualmente era muy fácil venderse uno 30 mil 40 mil para una feria ahorita estamos oscilando entre los 3000 a 4000 pares. Explicándoles un poco la feria de aquí, Bucaramanga, la organiza su Indycalz y la feria de Bogotá la organiza Asican. Para mí, las dos ferias son supremamente importantes, pero sinceramente he sentido un apoyo bastante grande de Asican nos han reunido. Llevo 15 años fabricando y han sido mucho Creo que muy pocas las veces que me han invitado a alguna reunión a pesar de nosotros ser tres empresas que cada día hemos logrado más o menos 60, 70 empleados directos y preocupados porque 15 años han pasado y no nunca nos han llamado. Este es un momento en que el alcalde Jaime Andrés Beltrán nos ha llamado, nos ha reunido y ha tenido en cuenta todas las propuestas que nosotros le hemos hecho. Les doy las gracias a todos por escucharme y los invito a que nos apoyen a una unión que podamos concertar para la fecha más que todo para las personas que no saben, acabamos de salir de una fecha de una semana de aquí en Bucaramanga y nos tocó correr a Bogotá. Entonces es muy importante que a todos los empresarios nos escuchen para que no suceda este tipo de cosas. Ya ahorita estamos en la Feria Medellín muchas veces no nos tienen en cuenta para este tipo de cosas cuando nosotros somos los que aportamos, nosotros somos los que pagamos impuestos, nosotros somos los que aportamos en cuanto al dinero para pagar un stand, que para mí es un dinero siempre grande. Sacar tres millones de pesos, montar un stand de otros 12, 13 millones de pesos, pagar nuestros empleados, las muestras, nosotros las muestras normalmente le pagamos al doble de precio. Entonces es muy importante que sepan que nosotros invertimos demasiado dinero y pagamos nuestros impuestos, pagamos a nuestros empleados de una forma correcta y legal para que nos tengan en cuenta tanto en las ferias de aquí de Bucaramanga asubidicals, también como nos están teniendo cuenta, así como nos tienen en cuenta, nos invitan a reuniones en Asican. Para mí son muy importantes que ustedes entiendan que las dos ferias para mí son principales. Muchas gracias, muy amables.


**PRESIDENTE:** Mil y mil gracias, señor secretario, por favor.

**SECRETARIO:** tiene el uso de la palabra el señor Orlando Castro Saavedra y se alista el señor Franklin Guevara Última intervención.


 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 30 de 59

**INTERVENCIÓN ORLANDO CASTRO SAAVEDRA:** Buenas tardes ya, la verdad me siento un poquito como cuando le falta uno papá y mamá porque de la confección el segundo, zapato, zapato, zapato, los felicito porque están bastante unidos a ver, yo me llamo Orlando Castro Saavedra 50 años en la confección aquí en Santander, en la cual Fui galardonado en la feria de AIME, Vanguardia también me hizo un homenaje y me dijo Frankie Guevara que viniera aquí La verdad, quiero agradecerle antes de pensar, de decirles a esa cabeza que tenemos Frankie Guevara, que es el hombre que ha luchado por nosotros la confección, aquel hombre que le ha puesto todo, todo, todo, todo. La verdad, estoy muy agradecido de él. Nosotros estamos terminando pero si necesitamos en vez de hablar el apoyo de los que vienen, de aquellos emprendedores. Veo mucha banca vacía, pero por favor, los que me están escuchando, de corazón les pido viene mucho detrás de nosotros que nosotros ya estamos terminando este ciclo de las empresas de la confección en Santander, o digamos yo, pero viene mucho emprendedor y queremos dejar este legado nosotros de eimy. Nosotros asumimos esa responsabilidad de comprar a eimy para dejar ese legado a los que vienen porque es desconocido a nivel nacional e internacional. Es una marca en la cual nosotros llevamos hace mucho tiempo en Bucaramanga y en la cual, como decían muchos de mis compañeros, aquí generamos trabajo y la confección en Bucaramanga ha sido líder desde los años 80 hasta los 90. Nos descuidamos y comenzó a nacer el niño hoy le estamos siendo frente a esta situación. Veo que el señor Yesid está muy enterado de la confección en Bucaramanga, le agradezco. Le agradezco porque personas necesitamos de esas deberás que piensen en nosotros el señor Gustavo Ardila y Henry Gamboa muchas gracias, muchas gracias porque estamos empezando huérfanos de manos, porque cada día estamos menos la parte de mano de obra, estamos menos. Yo tuve 67 talleres en mis principios del año 74, 75, tuve 700 empleados. Hoy no me quedan sino 21 porque las personas que trabajan con nosotros son de 60 70 80 y 90 años ya la juventud no se sienta una máquina la juventud así que les pido a ustedes al doctor camilo a todos por favor ayúdenos que viene mucho emprendedor para seguir adelante la confección en Bucaramanga Colombia y el mundo así que les pido ese favor a ustedes, Muchas gracias.

**INTERVENCION FRANKLIN GUEVARA:** Buenas tardes amigos concejales, doctor Juan Camilo Beltrán, muchas gracias por esta invitación a los proponentes Gustavo Ardila, Yesid Bello y Henry Gamboa yo pasé unas imágenes, me gustaría si las pueden poner para hablar de la confección de Bucaramanga y del calzado infantil que es el que nosotros representamos, tenemos que hablar de Colombia, del país primero. En esta diapositiva les presento una oportunidad que hay. Siempre hablamos de problemas, pero aquí hay oportunidades también. Desde el 2019 el consumo de confección ha crecido considerablemente desde los años 90 hasta la actualidad del consumo per cápita el aumento se ha triplicado y eso es bueno para nosotros. Del 2019 26 billones, 22 en el 20 por la pandemia, 27 en el 21, 30, 32

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 31 de 59

y este año se pronostica entre 34 y 35 billones que cuesta el comercio de la ropa. Eso es una buena noticia, ¿porqué de esos 35 billones que va a generar este año el consumo de ropa, nosotros vamos a tener una parte bastante importante. Y aquí es donde voy a hablar de competencia entre departamentos. Si nosotros hablamos con ProColombia, le preguntamos cuál es el evento número uno de calzado, nos va a decir que Asicán y ProColombia lo protege. si hablamos de confección de adulto, Colombia moda y de confección infantil, afortunadamente para los santandereanos, pero Colombia va a decir eimy en Bucaramanga, Santander. La pregunta es ¿por qué no somos los primeros en calzado? Si los compañeros de Asicán Bogotá lo han dicho que más del cincuenta, sesenta por ciento son de Santander, ¿por qué nosotros no competimos con Bogotá? y somos la capital nacional del calzado. ¿Por qué no protegemos a EIMI, que somos el número uno, nación en el 95? Se hizo el primer evento en el 96 para la siguiente diapositiva, se saltó una diapositiva, bueno, vamos en esta en la tercera. Aquí hay algo bastante triste y es que en el país las exportaciones han venido decreciendo y hoy, en la última del 2023, vemos que estamos en 546 millones de dólares en el país. Ojo, para los años 90 Santander representaba un 35% de esas exportaciones. Hoy estamos por debajo del 7%. Siguiendo diapositiva, por favor y nosotros si nosotros vemos siguiente diapositiva si nosotros vemos las exportaciones de confecciones del país la siguiente, entre los 20 exportadores más grandes de confección no tenemos ninguna empresa de Santander lo lidera Bogotá, Medellín, Cali, Barranquilla en especial Bogotá y Medellín tienen el mayor porcentaje ninguna de Santander entre las, en las importaciones ahí en una diapositiva en la siguiente están las importaciones entre los 20 importadores más grandes de confecciones del país, más del 50% son multinacionales. Ahí es donde nosotros hacemos un llamado de atención porque hay una oportunidad muy grande. Creo que la última santandereana que figuró en el top 20 fue el año pasado, si mal no estoy fue en el calzado, en las exportaciones una empresa de Floridablanca, no recuerdo en este momento el nombre pero en esta diapositiva vemos que las importaciones también cayeron gracias al trabajo que se hizo a nivel nacional nosotros representando a Santander logramos los aranceles que se empezaron a aplicarse el año pasado eso hace que se desacelere un poco la importación de productos textiles el ojo que el calzado no tiene estos aranceles o si los tiene pero tiene el mismo mico que tenía que proteja solamente como el dos al tres por ciento de los de las importaciones. Un minuto. La necesidad de nosotros es que aquí hay que competir a nivel nacional si nosotros podemos encaminarnos a competir sanamente contra Bogotá, contra Tolima, Antioquia, Risaralda y quiero destacar a norte de Santander donde hace unos 10 años ellos eran el 20% en la industria de la moda. Hoy nos están alcanzando porque como región se están preocupando por proteger a los empresarios, cosa que no pasa acá. Pongo el caso de la joyería, el 70% de las exportaciones de joyas del país son del área metropolitana, pero aquí, y

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 32 de 59

quiero decirlo con seriedad, aquí en Bucaramanga corremos a las joyerías, las joyerías están en pie de cuesta en Floría Blanca y eso está pasando. Ojo, no estamos protegiendo las confecciones. Hablaba alguien del POT. Para el POT, si ustedes no lo saben, concejales, este debate hay que abrirlo acá en la zona residencial 3, que es donde está la mayoría de espacio de las confecciones. Resulta que el permiso está para empresas de confección hasta 100 metros, por Dios, si en 100 metros necesitamos solamente para el corte, una empresa de confección necesita por encima de los 600 metros cuadrados, pero el PDTB no lo permite, entonces está impidiendo el crecimiento de las confecciones en Bucaramanga y terminamos en otros municipios yéndonos para otros municipios. Para terminar, ojo con estas cifras, el 76% de nuestra mano de obra son mujeres el 67.6% en un Cámara de Comercio de las Confecciones del área metropolitana, que son un poco más de 2000, que son 980 en Bucaramanga, 67.6% son mujeres en su representación legal. Es decir, es una empresa donde las mujeres tienen su mayor parte como cabeza de empresa y terminó con Eimy, Eimy nació en el 95 Como decía Jaime rápidamente se convirtió, rápidamente se convirtió en el número 3 en el mundo, por debajo de la Fimi de España y la Pitti Bimbo de Italia. Se dejó de hacer unos años, la retomamos el año pasado. Ustedes saben, concejales, ¿cuántos compradores venían a Eimi? Solamente en los primeros eventos venían más de 300 árabes, más de 2000 compradores internacionales eso hizo que otros sectores crecieran como el sector del plástico contado por ellos mismos o que crecer.

**PRESIDENTE:** Tiene unos segundos por favor para terminar.

**INTERVENCION FRANKLIN GUEVARA:** Presidente le pido que el mismo tiempo que se le dio al sector del calzado se le dé al sector de las confecciones no vinimos en masa, pero si necesitamos también ser escuchados el mismo número de empresas de confecciones que hay de calzado que en Bucaramanga hay de confecciones, un poquito más, más de cuatro mil quinientas unidades productivas.


**PRESIDENTE:** Le hemos dado el tiempo a cada una de las personas que habían querido venir al consejo a expresar su sentimiento, que lo entendemos perfectamente, entonces si quiere tiene la palabra por un minuto más, dos minutos más, ¿cuánto necesita para terminar?

**INTERVENCION FRANKLIN GUEVARA:** Necesito dos minutitos. Dos minutos,

**PRESIDENTE:** tiene dos minutos.

**INTERVENCION FRANKLIN GUEVARA:** La invitación que vengo a hacerles, concejales, es que veamos, han hablado los compañeros del calzado de muchas cosas, pero veamos el interés en común, que es proteger el empleo, la mano de obra. Lo está haciendo Estados Unidos, lo están haciendo muchos países del mundo, protegiendo su aparato productor. ¿Por qué nosotros no? ¿Por qué nosotros descuidamos la industria? ¿Por qué nosotros



 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 33 de 59

apoyamos? a eventos que se hacen. Yo mismo gestiono eventos para Colombia Moda, pero Colombia Moda tiene un presupuesto, creo que está por encima de los 50.000 millones de pesos. No sé, el presupuesto de Eimy este año estuvo por los 90 millones de pesos. Con mucho respeto a los compañeros de Asicán en Bogotá, también tienen un presupuesto muy alto. Vamos a pelear por Santander, vamos a hacer el número uno en calzado, el número uno en ropa infantil vamos a volver a llevar a Eimy a lo que fue hace unos años. Las empresas crecieron gracias a Eimy y otros sectores, las litografías, el plástico, restaurantes, el turismo, el hotelería creció gracias a Eimy y a los eventos que se hacen acá apoyemos los eventos de nuestra tierra. Muchísimas gracias.

**PRESIDENTE:** Mil y mil gracias, señor secretario. Por favor, hacer llamado a lista para levantar sesión informal.

**SECRETARIO:** Sí, señor presidente, Gustavo Adolfo Ardila Ayala.

**HONORABLE CONCEJAL GUSTAVO ADOLFO ARDILA AYALA:** Presente.

**SECRETARIO:** Oscar Mauricio Arenas Valdivieso.

**HONORABLE CONCEJAL OSCAR MAURICIO ARENAS VALDIVIESO:** presente.

**SECRETARIO:** Luis Eduardo Ávila Castelblanco.

**HONORABLE CONCEJAL LUIS EDUARDO ÁVILA CASTELBLANCO:** Castelblanco Presidente, presente.

**SECRETARIO:** Javier Ayala Moreno.

**HONORABLE CONCEJAL JAVIER AYALA MORENO:** No respondió el llamado a lista.

**SECRETARIO:** Elkin Yesid Bello Peña.

**HONORABLE CONCEJAL ELKIN YESID BELLO PEÑA:** presente.

**SECRETARIO:** Luis Fernando Castañeda Pradilla.

**HONORABLE CONCEJAL LUIS FERNANDO CASTAÑEDA PRADILLA:** No respondió el llamado a lista.

**SECRETARIO:** José David Cavanzo Ortiz.

**HONORABLE CONCEJAL JOSÉ DAVID CAVANZO ORTIZ:** No respondió el llamado a lista.

**SECRETARIO:** Andrés Felipe Díaz Arévalo.

**HONORABLE CONCEJAL ANDRÉS FELIPE DÍAZ ARÉVALO:** Presente.


**SECRETARIO:** Óscar Javier Díaz Layton.

**HONORABLE CONCEJAL ÓSCAR JAVIER DÍAZ LAYTON:** Presente.

**SECRETARIO:** Jorge Edgar Flórez Herrera.

**HONORABLE CONCEJAL JORGE EDGAR FLOREZ HERRERA:** Presente.

**SECRETARIO:** Henry Gamboa Vargas.

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 34 de 59

**HONORABLE CONCEJAL HENRY GAMBOA VARGAS:** Presente.

**SECRETARIO:** Robín Anderson Hernández Reyes.

**HONORABLE CONCEJAL ROBIN ANDERSON HERNÁNDEZ REYES:** Presente, señor secretario.

**SECRETARIO:** Diego Armando Lozada Trujillo.

**HONORABLE CONCEJAL DIEGO ARMANDO LOZADA TRUJILLO:**

**SECRETARIO:** Camilo Andrés Machado Ardila.

**HONORABLE CONCEJAL CAMILO ANDRÉS MACHADO ARDILA:** Presente.

**SECRETARIO:** Nelson Mantilla Blanco.

**HONORABLE CONCEJAL NELSON MANTILLA BLANCO:** Presente.

**SECRETARIO:** Luis Fernando Castañeda Pradilla.

**HONORABLE CONCEJAL LUIS FERNANDO CASTAÑEDA PRADILLA:** Presente, secretario.

**SECRETARIO:** Carlos Felipe Parra Rojas.

**HONORABLE CONCEJAL CARLOS FELIPE PARRA ROJAS:** Presente.

**SECRETARIO:** Tito Alberto Rangel Arias.

**HONORABLE CONCEJAL TITO ALBERTO RANGEL ARIAS:** Presente.

**SECRETARIO:** Cristian Andrés Reyes Aguilar.

**HONORABLE CONCEJAL CRISTIAN ANDRÉS REYES AGUILAR:** Presente.


**SECRETARIO:** Daniela Torres Zarate.

**HONORABLE CONCEJAL DANIELA TORRES ZARATE:** Presente.


**SECRETARIO:** Señor presidente le informo que el llamado a lista lo han contestado 16 honorables concejales existiendo quorum decisorio y de liberatorio.

**PRESIDENTE:** Existiendo quorum decisorio y de liberatorio y terminadas las intervenciones tiene la palabra los honorables concejales, iniciamos con el honorable concejal Tito Rangel por 5 minutos.

**INTERVENCIÓN HC TITO ALBERTO RANGEL ARIAS:** Gracias, presidente buenos días a los compañeros, Buenas tardes ya, Saludo al doctor Juan Camilo, una vez más en el concejo municipal. Qué importante este debate que hoy el concejo municipal hace, pero no sólo es importante, presidente, es un es un debate histórico. Que lo hemos venido hablando hace varias semanas, aún desde el año pasado y lo hemos propuesto en diferentes escenarios fuera de este recinto y también en este recinto como le decía el empresario Henry, aquí hicimos una mesa técnica que me acompañó el concejal Yesid, presidente de la corporación y nuestra intención no solamente preguntar por la feria sino poder trazar doctor Juan Camilo como lo hemos compartido una ruta que es urgente, pero es una ruta que nos permita ver la trazabilidad de las necesidades del sector y cómo la

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 35 de 59

proyectamos hacia el futuro. Quiero agradecer a los empresarios que vinieron porque este compromiso de parte de ustedes a nosotros nos anima a continuar con este trabajo desde lo público. Al señor Jaime, que escuché la intervención, y a Henry, que lo escuché también en la intervención Y esto a nosotros nos contextualiza la realidad. Conocemos el sector, pero no como ustedes que lo viven desde adentro mi experiencia durante estos años en el consejo me ha me ha permitido conocer a varios empresarios y esto conocer un poco más del sector también soy empresario y entiendo las necesidades que se viven desde lo comercial pero en este lugar del consejo pues hoy yo quiero dejar algunas cosas importantes doctor Juan Camilo que son consultas pero también propuestas con todo el respeto para que sean tenidas en cuenta y en esta trazabilidad poder comenzar a construir en equipo lo primero que quiero decirles ahí en la pantalla es Francisco es una petición de una necesidad para Bucaramanga para volver a resaltar nuestro que nos tiene vinculados a la producción del calzado como una ciudad potencial en la producción. Hace años Bucaramanga lideraba en la producción del calzado, pero hoy tenemos que ver como Medellín, Bogotá, aún Cúcuta lo mencionó alguno. Hoy de esos 309 millones y de uno punto un billón en gasto en el sector del calzado, Bucaramanga hoy representa un porcentaje muy pequeño cuando nosotros inspiramos a los demás. Es impresionante cómo Henry se pierde el liderazgo y se pierde una bandera por falta de articulación y esto no solamente un problema de lo público, también es un llamado a los empresarios, como le dije en la mesa técnica, a unirnos. Por eso le agradezco a los que vinieron, porque cuando uno se vincula, se conecta en el trabajo en equipo, se van los protagonismos y los intereses personales. Claro, aquí todos ustedes ganan, todos ustedes trabajan, pero el trabajo es en equipo para resaltar un sector a nivel nacional esto nos va a llevar a nosotros con este distrito a que tengamos un lugar que tiene posicionamiento en materia de infraestructura. Ese distrito no se puede quedar solamente en un nombre. Ese distrito lo que va a permitir es que haya un lugar de concentración claro, la mayoría de fábricas están por fuera. Algunas ya se fueron de Bucaramanga. Pero cuando habló el distrito no habló solamente de apoyar a los que están ahí, que creo que son 220 empresas, lo dijo el señor no hablo solo de apoyar 220, hablo de posicionar en materia de infraestructura estratégica, urbanística, turística, estratégicamente para que haya un sector que cuando alguien venga a Bucaramanga sepa que hay un lugar que es estratégicamente posicionado, que resalta y que muestra la virtud del calzado. A eso me refiero con el distrito. Quiero proponerle, doctor Juan Camilo que comencemos a trabajar desde la administración a que tengamos un distrito del calzado, un lugar ubicado para que podamos posicionarnos a nivel nacional. La segunda estrategia que yo creo que es importante son los incentivos tributarios para el sector del calzado. Presidente, necesitamos volver a ayudar desde lo público con incentivos tributarios, descuentos en el ICA y por

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 36 de 59


qué no si los tuvieran otros gremios. Hacía años aquí hoy centro abastos como el gremio de la alimentación y su trabajo importante que desde la pandemia se fortaleció, hoy está muy bien. Si los ayudamos hace 20 años, 15 años, con incentivos tributarios, ¿por qué hoy no ayudar al sector del calzado? Y quiero decirle esto al consejo, todo lo que podemos hacer, estudiarlo y proponerlo, y el alcalde Jaime Andrés lo puede apoyar. Pero invitar a la administración en cabeza hoy del doctor Juan Camilo, que miremos esta opción en reducción de impuestos que son descuentos significativos, en extensiones fiscales estratégicas para implementar extensiones fiscales para los nuevos empresarios que van haciendo, subsidios a la innovación para que podamos adoptar nuevas tecnologías y apoyar a los que quieren meterse en materia de innovación, facilitar la exportación y esto es simplificación de trámites en materia, presidente dos minutos.

**PRESIDENTE:** Tiene dos minutos.


**INTERVENCIÓN HC TITO ALBERTO RANGEL ARIAS:** Gracias, presidente, pero creo que este impacto que podemos dar en materia de tributaria, doctor Juan Camilo, puede impulsar el sector. Yo me le apunto, desde ya dejo sentado a los empresarios y a los bumangueses que Tito Rangel aquí está listo para el debate como presidente de la Comisión de Hacienda, además para que estudiemos desde ya una propuesta y un proyecto para ayudar al sector del calzado y confecciones en materia de impuestos y la tercera tiene que ver con la feria que a propósito se nos viene ahorita en septiembre, doctor Juan Camilo, esto se lo podemos transferir a la directora de cultura. Yo quiero proponer que la feria del calzado se incluya en su programación una ruta turística del calzado en la ciudad. El alcalde hace obviamente en decir que la feria no es solamente la capital que la feria debe ser de la provincia también, porque somos la capital y traer a la provincia, traer a ciudades del país, pues debe servir para mostrar y visibilizar lo que somos y el calzado nos representa, las confecciones nos representan, las joyas nos representan. Quiero pedirle, doctor Juan Camilo, que escalemos esta propuesta y también quiero invitar a nuestro alcalde Jaime Andrés, que ha estado comprometido con los gremios empresariales a que en la feria incluyamos una ruta turística del calzado para que la gente que lo visite en esos días pueda conocer empresas que fabrican, cómo fabricamos, lugares donde somos potenciales productores de calzado. La parte comercial está San Francisco, está la isla, centro comercial y otros lugares que podemos visibilizar y que la feria se vuelva, la feria de la ciudad se vuelva otra feria de exposición de nuestras líneas productoras en Bucaramanga. Presidente, muchas gracias por usar la palabra.

**PRESIDENTE:** Muchas gracias, honorable concejal, Tiene la palabra el honorable concejal Andrés Díaz, Cinco minutos.

**INTERVENCION HC ANDRES FELIPE DIAZ AREVALO:** Gracias, presidente bueno compañeros, felicitarlos a ustedes por esta ponencia que

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 37 de 59


traen hoy aquí en el concejo de Bucaramanga es algo que toca fibras, si a mí me toca, porque mi papá lleva trabajando hace más de 30 años en el gremio del calzado y sabemos que el gremio del calzado hoy está como el paciente que sufre el corazón, problemas cardíacos, está latente. Hoy está tan terrible la situación que está pasando en el gremio del calzado que es por culpa también de la desunión hoy muchos de los que pasaron aquí a hablar a este recinto tuvieron una clave, una palabra muy clave, la unión. Pero eso no solamente es con el gremio del calzado, sino con muchos gremios la envidia, eh no están acordados del pensamiento de uno del otro créanme que si en este momento muchos del gremio, el calzado, se unieran y pensarán en ellos mismos, hoy sería totalmente diferente, vemos muchas problemáticas que se están presentando claro entre esas está el contrabando y la importación, mire hoy quiero decirle hoy hubo un señor, no me acuerdo bien el nombre que pasó a que decía, mira, una cosa son los datos de las universidades, las estadísticas, pero muchos de ustedes conocen las estadísticas de ustedes mismos, ¿sí? Y saben que a veces la problemática no solamente es de los zapateros, sino también vienen a consecuencia de otras cosas. Muchas veces los insumos que compran llegan tarde acuérdense que esos insumos vienen importados. Ellos muchas veces compran estos insumos y cuando quieren seguir su producción no está demorado o está escaso el producto, entonces nos toca esperar ahí también se está acabando y se está parando la producción de las empresas de calzado, La competencia desleal mire, es verdad lo que dijo hoy Wilson. Yo trabajé con Asunducal durante muchos años y no solamente en la Ciudad de asunducals, trabajé en el gremio de las peleterías durante muchos años. Y veo caras conocidas acá hoy que me conocen a mí, ¿saben? Cuando tenía 18 años trabajaba en las peleterías y veíamos en las ferias también del calzado, donde estas empresas veían que una empresa le estaba viendo súper bien y tenían un precio en diferente modelo del calzado y veían que el empresario iba y compraba, iban y caminaban y decían, venga, le tengo a ese mismo por menor precio. Entonces ahí está la competencia desleal entonces volvemos y reiteramos, es verdad en Bucaramanga se ve poco. Anteriormente se veían muchas empresas que tenían e que participaban y que eran de cuero, hoy solamente se ven sintéticos. Hoy sí le quiero decir a usted, Wilson, necesitamos recuperar eso. ¿Por qué? Porque solamente las empresas de de que hacen cuero solamente quieren participar en Bogotá o Medellín y estamos hoy perdiendo esas empresas también que están dando un un zapato de calidad. En la administración hoy pues Dios me dio la oportunidad de estar aquí en el consejo de Bucaramanga y pues Juan Camilo usted tiene un reto muy grande y este reto es no solamente ayudar a los nuevos empresarios porque sabemos que acá hay muchos, muchas empresas de calzado que llevan años, años con sus empresas, tienen ya su capital, tienen sus recursos, pero en este momento, como lo que decía antes, decían que no hay mano de obra Venga la mano de obra no va a haber porque el calzado a menor precio, la mano de obra va a ser también a poco precio

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 38 de 59

entonces hoy les digo, su trabajo valórenlo su trabajo, su producto, valórenlo. No empecemos como los paisas no vamos a empezar a bajar el precio, no este precio más barato no, valor en el trabajo por eso es que hoy por hoy el gremio, el calzado está latente. A la administración necesitamos capacitación continua desde la parte de mano de obra, desde la parte de capacitar también a los mismos empleados. Necesitamos que también desde la administración podamos ayudar a todas esas empresas que hoy necesitan esta mano de obra y que de una u otra forma van a beneficiar a muchas familias. Desde el calzado le han dado estudio, alimentación y vivienda a muchas personas necesitamos que hoy vuelva a reactivar esta industria que es tan importante. Bucaramanga, hoy quiero también decirle a Bucaramanga y a todos los, a todas las, a los empresarios, necesitamos unirnos créanme que, de una u otra forma, ¿por qué calza todo? ¿Por qué calzado Bucaramanga Tienen ya marca? Bucaramanga necesita una marca a ustedes le compran a un precio, ellos lo venden a un costo totalmente diferente ¿Por qué entre el gremio y el calzado de Bucaramanga no podemos tener una marca propia? Una marca en la cual nos necesitamos identificados, que no solamente se escuche aquí en Bucaramanga, que se escuche dos minutos más.

**PRESIDENTE:** Tiene dos minutos más honorable concejal.

**INTERVENCION HC ANDRES FELIPE DIAZ AREVALO:** Una marca que también se escuche a nivel nacional y porque no a nivel internacional entonces la invitación es hoy a decirles a ustedes, a decirles a ustedes, compañeros y empresarios, si no nos unimos vamos a seguir en lo mismo créanme que la industria del calzado puede poner concejales, puede poner alcaldes, el problema es que nunca nos ponemos de acuerdo ni las decisiones que tomamos ni las decisiones que tengamos a futuro. Entonces aquí como concejal de Bucaramanga hay un doliente porque sé qué es vivir y qué es comer del gremio del calzado y ustedes que son los que también le dan trabajo a muchas familias, son los que le dan también la economía a la ciudad, no dejemos que esto se muera y necesitamos de la administración Juan Camilo, necesitamos también desde que esperemos que desde esta administración que es de Jaime Andrés Beltrán no haga lo mismo que ha hecho muchas administraciones les dan contentillo, les dan caramelo a las mismas empresarios y hoy por hoy son ellos mismos los que están aburridos a veces de venir, como dicen, a mendigar cuando ellos también pagan impuestos, cuando ellos también están todos los días estar libres de pagar lo que ellos tienen que pagar. Entonces hoy quiero decirles también, compañeros, los felicito los felicito porque de verdad, en este momento ellos los empresarios necesitan un mayor apoyo desde la administración y no solamente de la administración, también del nacional porque si nosotros dejamos que la importación y el contrabando siga entrando, van a acabar esto y no solamente de China. Mire mi papá que es del gremio de industria del calzado que es la parte de insumos Brasil, Brasil nos lleva años luz en la producción y nosotros no lo estamos viendo,

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 39 de 59

estamos viendo que solamente China, pero el contrabando también viene de Brasil hoy, ¿por qué esto Norte de Santander está liderando los espacios que debería estar?


Dos minutos, por favor.

**INTERVENCION HC ANDRES FELIPE DIAZ AREVALO:** Dos minutos, por favor uno, uno, uno.

**PRESIDENTE:** Un minuto más honorable concejal.

**INTERVENCION HC ANDRES FELIPE DIAZ AREVALO:** ¿Por qué Norte de Santander está liderando estos espacios? Por el contrabando que viene también de Venezuela, también viene de Brasil, entonces eso también queremos hoy capacitación, necesitamos también lo que decía mi compañero Tito, mirar la forma también de brindarles a ellos algo de impuestos, de reducción de impuestos de alguna u otra forma, necesitamos eso urgente, muchas gracias.

**INTERVENCIÓN HC CRISTIAN REYES AGUILAR:** Gracias presidente, cordial saludo para todos los presentes el día yo quiero reconocerles a los empresarios esa capacidad de lucha y de trabajo, de unión y de cooperativismo que ustedes tienen, Quiero reconocerles también a nuestros concejales a Yesid, nuestro concejal Henry, Gustavo por este debate a mi Dios me dio la oportunidad de estar nuevamente y un segundo periodo en el concejo y quiero contarles que en el periodo pasado hicimos estos debates más de dos, tres veces, vinieron los empresarios no me deja mentir más de un empresario que estuvo acá y escuchamos a todos los comerciantes, escuchamos a los microempresarios hicimos lo que estuvo al alcance de algunos haciendo propuestas como se están haciendo el día de hoy, yo desde pequeño doctor Juan Camilo se lo he dicho sé que es ser comerciante represento a los comercios populares de la ciudad sanandresitos también, sé que es montar una famiempresaria y quebrarse, tener que pagar una nómina y le contaba también mis malas experiencias con la anterior administración donde le decía hicimos la ruta al comercio de llevar los microcréditos en plena pandemia y en el momento que fueron hacerlos efectivos les pedían más requisitos que ni un banco yo hoy nuevamente lo digo, a usted le hacen falta herramientas, conozco su hoja de vida y su trayectoria en el sector privado, con buena fe el alcalde lo ha designado para este gran reto ahora en lo público, que no es fácil, porque no es muy fácil a veces ejercer la contratación en el sector privado y pasar a lo público hacer contratación con toda la normatividad hay, pero si es un gran reto doctor Juan Camilo, compañeros es que de acá escuchamos unas propuestas serias por parte de los empresarios y decía alguien una frase muy cierta, las estadísticas pueden decir muchos números pero la realidad que se vive en las empresas, en la microempresas, famiempresas y empresariados del comercio es muy distinto, algunas apuestas por parte de los empresarios y yo siempre se lo he dicho al sector técnico tanto a la Dian como a los alcaldes o los que ejercen la administración de los


 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 40 de 59

recursos de todos no es que el comerciante, el empresario vea hay al sector público al gobierno como un socio mas no como un aliado gran reto que tiene usted en esta administración es que podamos llegar a concretar dos, tres, cuatro de esas metas compromisos serios yo creo que aquí nuestros empresarios vinieron y les hicieron una propuesta bastante interesante sobre un centro de desarrollo. Esto es con realidades lo decía ahorita el compañero Raúl que tiene o tuvo la oportunidad de estar en un centro de competitividad en la gobernación y en realidad es José yo le hice esta propuesta a la administración Cosas que no me invente yo coas que han funcionado en Antioquia por ejemplo que se ha industrializado un departamento que nos lleva años luz al resto de departamentos. José, yo le envié unas imágenes para que veamos cuáles fueron las propuestas que hicimos de mi plan de desarrollo con presupuesto porque esto es con realidades yo creo que nuestros empresarios no vienen a escuchar discursos vienen a escuchar resultados y propuestas serias por parte de la administración la primera, he de implementar un alumbrador Esta fue la que logré para el sector comercial, distritos de calzado, centros comerciales, la isla que es que en Bucaramanga tenemos cien mil millones presidente, plata bastante hay para el alumbrado público que muchas veces la administración no alcanza ni ejecutar ¿Por qué no hacer ese desarrollo con esta meta que quedó aprobada en el plan de desarrollo propuesta de quien les habla para que los sectores tengan un alumbrado artístico diferente ya está esperemos que esta administración podamos lograr que en tiempo record se implemente para que se distrito del calzado tenga un alumbrado artístico para que todos los sectores comerciales nos podamos montar sectores de desarrollo y de turismo, para que recuperemos esa confianza también en lo público de parte de nuestros empresarios, esta otra que es otorgar microcréditos de plan semilla no es solo entregar el crédito es mirar qué empresarios necesitan como decían unas máquinas sofisticadas en tecnología y que el municipio sea el que las compre eso no es un gasto, doctor. Dos minutos, presidente.

**PRESIDENTE:** Tiene dos minutos honorable concejal.

**INTERVENCIÓN HC CRISTIAN REYES AGUILAR:** Eso no es un gasto, eso es una inversión. Porque insaciablemente, siempre lo repetimos, más de ochenta mil empleos directos e indirectos fuera de lo que se tributa del que industria y comercio vive de los empresarios yo vi las finanzas del municipio son una finanza fuertes lo hemos demostrado hay quinientos mil millones, usted solo tiene nueve mil millones de pesos de inversión y de esa inversión presidente ¿Sabe cuánto se da en funcionamiento? seis mil millones de pesos, O sea que usted solo le quedarían tres mil millones de pesos para ejecutar estos proyectos y sin plata no funciona, Jose la siguiente hicimos la propuesta en el plan de desarrollo de hacer de realizar cuatro ruedas de negocios una al año para correas de negocios presenciales y virtuales pero les cuento otra mala historia, otra mala experiencia doctor Juan Camilo un sector



 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 41 de 59


del calzado nos pidió un apoyo yo fui y toqué las puertas de cultura de la alcaldía solamente de 10 millones de pesos para un stand y ¿sabe cuánto logramos que le aprobaran? 0 pesos y es una empresa que tiene más de 240 empresarios entonces mire cómo es más esos empresarios con 5 millones de pesos hubieran quedado contentos era apoyarles un stand en un espacio turístico en una feria turística que se iba a hacer en Bucaramanga y no se logró concretar. Listo, nos dijeron es que estamos sobre el tiempo valido pero la idea de esas cuatro ferias que desarrollo que propusimos en ese plan de desarrollo es que no es que le que le cubra un stand al empresario es que nosotros hagamos un convenio con Neomundo que fue construido con plata de los Bumangueses que somos socios de Neomundo que el municipio le pueda dar ese stand de manera gratuita a los emprendedores, a los empresarios a los microempresarios, famiempresarios un minuto.

**PRESIDENTE:** Tiene un minuto honorable concejal.


**INTERVENCIÓN HC CRISTIAN REYES AGUILAR:** entonces no solo generan trabajo si no también pagan impuestos, repito esto no es un gasto es una inversión, que usted le pueda hacer una feria donde el municipio sea el que contrate Neomundo y les entregue de manera gratuita a los empresarios este espacio, una al año donde le paguen los tiquetes a los inversionistas y a los compradores eso no es un gasto eso es una inversión, la pasarela en san francisco hemos hecho la propuesta de que se hagan en el marco de la feria también en cualquier evento que se cierre el sector de san francisco y se hagan pasarelas de la moda, que llevemos allí al territorio todas las oferta institucional el Instituto de Cultura tiene todas las carpas eh las todo lo que es la logística que necesitamos, los sonidos, que los empresarios también se metan la mano al bolsillo los sectores comerciales yo sé que los empresarios también se meten la mano al bolsillo siempre y cuando vean que parte de la administración hay una inversión y podamos desarrollar todo este sector, lo que le decía mi familia ha sido del gremio de la joyería y hoy se están fortaleciendo sectores doctor Juan Camilo, las ópticas en panamá, en la isla la joyería el comercio está saliendo adelante lo que es el comercio del calzado también hay que impulsarlo y apoyarlo esto es con realidades con resultados y compromisos. Ojalá que al final esas propuestas podamos chulear cuáles son los compromisos que se van a apoyar realmente y probamos a hacerle seguimiento a lo mismo muchas gracias presidente.

**PRESIDENTE:** Muchas gracias honorable concejal tiene la palabra el honorable concejal Oscar Díaz.

**INTERVENCIÓN HC OSCAR JAVIER DIAZ LAYTON:** Presidente, muchas gracias doctor Juan Camilo bienvenido a este recinto, a todos los empresarios que han sido exponentes del día de hoy también bienvenidos a los espectadores. Primero felicitar a mis compañeros, al concejal Henry Gamboa, al concejal Gustavo Ardila, al concejal Yesid Bello por tan importante proposición.

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 42 de 59

Creo que la activación del de la economía de las ciudades es muy importante y en los empresarios está un pilar fundamental y el gremio del calzado y el textil no son aparte a este pilar fundamental. Doctor Juan Camilo, creo que es muy importante adelantar estos proyectos que sin lugar a duda impulsan la economía de la ciudad pero hoy por hoy estamos viendo que ese desarrollo porque la economía trae desarrollo hoy por hoy se está viendo, como lo hemos escuchado en muchos, se está viendo en una competitividad muy fuerte y creo que hay que dar acompañamiento a este proceso que es muy importante y Bucaramanga por muchos años ha sido conocida como la ciudad del calzado también y creo que ese nombre no podemos perderlo creo que ese sello de que en Bucaramanga se hace el mejor calzado de Colombia tiene que continuar y tenemos que seguir promoviendo ese propósito y ahí es donde es muy importante ese acompañamiento de parte de parte suya y yo sé que usted doctor Juan Camilo, es una persona muy capacitada, muy idónea para adelantar estos proyectos que sin lugar a duda van a traer desarrollo a la ciudad y van a traer activación económica que creo que hoy por hoy es lo que mucha gente está buscando pero impulsar la industria municipal del calzado y el textil tiene varios puntos y yo quiero dejarle un punto ahí en el aire ahorita el concejal Tito hablaba de algo muy importante y es la feria del calzado, yo pienso que la feria del calzado tiene que ser la oportunidad para todas las personas que distribuyen, que hacen calzado en Bucaramanga, que yo hoy lo felicito porque ahí vemos muchas madres cabeza de hogar. Y yo pienso que esta feria mire, esta feria tiene que ser producida la feria tiene que ser producida por la administración, por la alcaldía, la feria tiene que ser producida por la oficina del IMEBU, tiene que ser producida por ellos de tal manera de que una feria del calzado en Bucaramanga no sea simplemente para beneficio de una o dos personas, sino que la feria del calzado en realidad sea beneficio para todas las personas que fabrican y hacen calzado en Bucaramanga es muy importante que eso quede claro, que la Feria del Calzado tiene que ayudar a las personas que hacen el calzado, las personas que se matan la cabeza, que tienen empleados, que la guerrear todos los días. Ellos son los que tienen que verse beneficiados con una Feria del Calzado por eso yo lo invito, doctor Juan Camilo, a que si es posible que esta Feria del Calzado pueda ser producida por la administración, pueda ser producida por ustedes y que de esta manera le facilite a aquellos empresarios, microempresarios del calzado que quizás no tienen para comprar un stand en una feria de estas, tengan la oportunidad de poder exponer su producto y que la gente venga y les compre y que de esa manera sus empresas, sus familias, esas familias que trabajan ahí puedan salir adelante. Hoy invitar al gremio del calzado y del textil que se encuentra en este lugar, invitarlos a que abran sus empresas para darles la oportunidad a las personas que están en condición de discapacidad las personas en condición de discapacidad hoy están buscando y doctor Juan Camilo se lo hemos venido diciendo también, están buscando cómo auto


 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 43 de 59

sostenerse y creo que eso es muy importante y se juega un papel en la ciudadanía y en esta población que para mí es muy importante, para esta credencial esa población es muy importante. Si ustedes los pueden tener en cuenta, abrir sus empresas, si usted doctor Juan Camilo ayudara que por ejemplo esa feria busquemos a la persona que hace calzado, que tiene discapacidad y podamos ayudarle con su stand eso ahí es donde nos jugamos un papel importante. Presidente, gracias por el tiempo doctor Juan Camilo gracias y a todos los presentes, muchas gracias.


**PRESIDENTE:** Muchas gracias honorable concejal, tiene la palabra el honorable concejal Javier Ayala.

**INTERVENCIÓN HC JAVIER AYALA:** Gracias presidente Yo como siempre, voy a ser muy puntual en mi intervención felicitar a todos los empresarios que hoy nos acompañan de la industria del calzado y la confección, estuve muy atento a las intervenciones de algunos, pero pues voy a nombrar uno de ellos que fue Wilson Gamboa. Estoy muy de acuerdo con Wilson Gamboa en que de aquí debe quedar un compromiso de crear la política pública que impulsa el tema del calzado y la confección, O sea, doctor Juan Camilo, pienso que es una tarea que hoy le queda, porque es que estos, estos debates no podemos siempre terminarlos, así como así, o sea, no pasó nada. Aquí deben quedar unos compromisos y un compromiso debe ser lo que dijo Wilson Gamboa de crear la política pública para que fortalezca la industria del calzado y la confección. Estando esta política pública, ya muchas cosas se pueden hacer y mejorar esta industria entonces, una de las tareas, doctor Juan Camilo, sé que usted es una persona muy juiciosa y viene un sector que conoce, conoce este tema, no es nuevo para usted, usted lo conoce hace mucho rato y sabe darle un manejo adecuado. Hablaban también algunos de los que participaron en traer eventos para ayudar a las ventas de este calzado y esta confección, eso ya lo queda de su cuenta, doctor Juan Camilo, usted que es el director de Imebú, es la persona que puede fortalecer estos eventos para que estos empresarios puedan vender sus productos y ya la última para terminar, comprometernos todos en Bucaramanga a comprarle a Bucaramanga esto es una publicidad, digamos, lo que ha salido hace mucho rato, que comprémosle a Santander, comprémosle a Bucaramanga, pero muchos no lo hacemos entonces, yo pienso que es un propósito que debemos hacer todos los santandereanos y todos los bumangueses de comprarle a nuestros industriales, a nuestros empresarios, así como lo hace el compañero Carlos Parra que todo lo que tiene es nacional entonces debemos comprarle a nuestro departamento esa era mi intervención presidente, muchas gracias.

**PRESIDENTE:** Muchas gracias honorable concejal del Partido Liberal colombiano, tiene la palabra el honorable concejal Luis Ávila.

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 44 de 59


**INTERVENCIÓN HC LUIS AVILA CASTELBLANCO:** Gracias presidente por el uso de la palabra, un cordial saludo para usted y los compañeros concejales, para los empresarios que están hoy también para el doctor Juan Camilo director del IMEBU, muchas veces nosotros hemos estado socializando como empresarios con los mismos ciudadanos y yo en el tema del calzado ¿Cuál es la marca de Bucaramanga que identifiquemos a Bucaramanga en el calzado? Y uno habla con diferentes personas del común y no hay una marca que identifique o que uno diga esta es de Bucaramanga, el compañero Gamboa daba un ejemplo pero no son de acá entonces para nosotros es muy importante doctor Juan Camilo escuchando a los diferentes empresarios de diferentes sectores cuando uno venía a Bucaramanga de visita con la familia a ellos gustaba mucho el tema de las confecciones y usted ahora ya es muy difícil encontrar o decir como ciudadano decir dónde están las empresas de confecciones donde podemos ir está muy disperso cuando uno dice vamos a conocer Bucaramanga y sus sitios emblemáticos y todo uno habla de San Francisco hacer turismo en San Francisco, que es comprar calzado y eso estamos posesionados a nivel nacional pero la realidad doctor Juan Camilo es que necesitamos el apoyo de la administración y viendo uno el presupuesto usted tiene 8 mil millones de presupuesto y uno sabe que eso no le alcanza y que necesitamos nosotros tener un compromiso más real tanto del empresario como de la administración para trabajar en equipo y acá lo estaban diciendo en las diferentes participaciones, industrializar, profesionalizar esta industria, tanto en las confecciones como en la joyería, como en el calzado, porque uno en campaña uno va a diferentes sitios y uno encuentra casas donde hacen zapatos, que hacen diferentes, en las confecciones y todo, pero son empresas que están ahí en ese sector y que son empresas que para ellos es de pronto manejar un tema de redes sociales e identificarse, pero si nosotros llegamos a la profesionalización llegamos a decir que nos vamos a legalizar entre comillas, digámoslo así, para ciudadano de a pie, para darnos internacional, donde se haga una alianza estratégica con el IMEBU para que estos empresarios algunos que no sepan, porque a mí me lo decían en campaña nosotros no sabemos comercializar en redes sociales, ahorita el boom es de las redes sociales y hoy lo decía uno de mis compañeros, es que comprar en una página es mucho más económico y le llevan el producto hasta la casa. Pero hay que competir de frente con los chinos, hay que competir de frente a romper esos paradigmas de que nosotros tenemos que utilizar las redes sociales, que hay que romper ese paradigma de que nosotros tenemos que legalizarnos y mostrar nuestro producto en un local donde eso que implica que hay que pagar impuestos pero es importante que nosotros tengamos esa o sea, identificar esas debilidades que nosotros tenemos frente al mercado, porque si ahí con nosotros, actuando de esa manera identificando el mercado que nosotros queremos llegar, porque tenemos que también tener un mercado objetivo, porque nosotros no podemos decir de qué es que yo hago calzado para todo el mundo, porque es difícil, nosotros

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 45 de 59


tenemos que identificar el mercado objetivo nosotros tenemos que identificar las confecciones objetivas que nosotros, a quienes queremos llegarle, es la realidad que nosotros y si tenemos que utilizar los diferentes medios que tiene nuestra ciudad para generar una ferias, pero esa feria es donde todos participemos, esa feria es donde no sea una feria simplemente para un grupo sino la feria de todos, que lo que decía una empresaria y que me impactó mucho, que les dieron unos recursos para ir a participar a Bogotá y por qué más bien con esos recursos no generamos una feria macro aquí en Santander. Siempre lo he estado, aquí en Bucaramanga perdón, siempre lo he estado diciendo en el tema de los vuelos directos con la costa. Muchos empresarios que conozco de la costa dicen que le es muy tedioso venir a Bucaramanga porque tiene que ir a hacer escala a Bogotá y luego volver acá. Si el vuelo fuera directo, obviamente un empresario viene a lo que viene, a comprar el producto el producido que está generando esa empresa y ya y se hacen estas negociaciones gracias, presidente.

**PRESIDENTE:** Mil y mil gracias, honorable concejal, tiene la palabra el honorable concejal del Partido Liberal, Robín Anderson.

**INTERVENCIÓN HC ROBIN ANDERSON HERNANDEZ:** Gracias presidente, no pues como siempre, saludar a los empresarios que hoy vinieron a exponer toda la problemática que realmente, como lo decían no son estadísticas, sino lo que hoy vive la realidad, el calzado de Bucaramanga y las confecciones en Bucaramanga. Pues muy de acuerdo, de verdad hay que tener claro algo señor presidente y doctor Juan Camilo, lo decía mi compañero, hay que tener una política seria, una política que hoy se cree para pensar en futuro, porque es que ¿qué pasa acá hoy? hoy hay una política, el próximo gobernante llega con otra política y todo en el tiempo va variando de acuerdo a la disposición y al genio que tenga hoy los comerciantes de apoyar al tema del calzado y al tema de las confecciones en Bucaramanga, entonces esa política debe ser construida en el tiempo para poder darle a ellos una estabilidad y realmente unos recursos necesarios para poderlos tener y no, como le digo hoy un poco y en el otro gobierno puede ser que nada o unos recursos mayores y unas oportunidades mayores. Lo decía hoy y lo he tomado cada atenta nota a cada de las cosas que hablan, hablan de industrializar, necesitamos industrializar todo el tema del calzado. Si queremos competir y el tema de las confecciones, si queremos competir, necesitamos tener esta industrialización porque lo decían. Los demás países nos llevan año luz mientras producimos 600, 700 pares, los otros producen 60 mil o 70 mil o 700 mil pares de calzado al mismo tiempo. Para eso necesitamos industrializarlo, pero para eso también escuchamos, necesitamos capacitar a las personas porque pasa igual que en el, digamos, en el campo nuestros campesinos hoy son personas ya de edad lo mismo pasa, lo mismo pasa hoy en el sector de las confecciones y de pronto en el calzado, ¿porque es que los jóvenes hoy se están yendo del país hoy no quieren ser

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 46 de 59


trabajadores del calzado ni de las confecciones ni están en el campo Por qué? Porque hay mejores oportunidades por fuera que ni siquiera aquí adentro. Y también, doctor Juan Camilo, hoy vemos que usted tiene unos recursos importantes que son muy mínimos para lo que queremos, pero hablamos que usted tiene para el 2024 6.879 millones, para el 2025 5.800 necesitamos que de alguna manera se haya y se mejore el tema de productividad, el tema de mejorar. Hay laboratorios, hay maquinaria, lo hablaban los hoy los comerciantes, pero no hay insumo y no hay personas que enseñen esto. Entonces, ¿para qué tenemos un tema de estos cuando si tenemos la maquinaria, tenemos la maquinaria y al mes o dos meses faltan los insumos necesarios para producir con esa? con esa misma maquinaria para poder enseñar, pues si no los tenemos, no vamos a tener garantizado el tema entonces para qué hacemos el gasto innecesario en eso. También hablábamos de la OFAI, tenemos la OFAI, no tienen recursos para nada entonces a veces estos digamos, oficinas escritas a la misma administración tienen toda la disposición, tienen todo el tema, pero no tienen los recursos necesarios para que realmente podamos hacerlo y sabemos que usted es una persona apta para eso. Fue, digamos, la persona encargada en tener la cabeza visible de la Cámara de Comercio, fue el pionero de todas estas empresas, de motivarlas, de mantenerlas ahí. Hoy necesitamos que estas empresas crezcan y que les demos los insumos necesarios hablan de la creación del Distrito del Calzado, pero el Distrito del Calzado de alguna manera debe ser con productos 100% bumangueses que se construya acá, que le demos la oportunidad al tema del calzado, que se construya ese distrito también pensando porque es que lo han dicho muchos de los hogares y de muchos sectores de varios barrios de Bucaramanga hacen parte de la economía del calzado y las confecciones miremos el tema del POT, el POT también a veces sesga las oportunidades de crecer tanto a la empresa del calzado como a la empresa de confecciones. Entonces, hay que empezar a revisar el POT, en dos años se tiene que volver a que volver a crear o volver a construir nuevamente y tenemos que pensar en esta alternativa. Entonces, hay que tener en cuenta, no más en ese distrito del calzado, no solamente en San Francisco, sino temas como San Miguel, Candiles, barrios donde realmente están estas personas que no usan el calzado y que necesitan esa oportunidad. Lo mismo lo dicen, el tema de las ferias, ¿por qué Bogotá, teniendo el 50 o el 60% de productores de calzado se hace en Bogotá? ¿Por qué no se hace en Bucaramanga? hay que mirar el tema de mayores incentivos para estas personas porque lo que construyen y lo que llevan allá son de los mismos recursos de ellos, más no del ente gubernamental. En este caso el municipio, la gobernación y la nación donde realmente se producen, sean las cosas. ¿Cómo vamos a hacerla en Bogotá cuando realmente los mayores productores están en Bucaramanga? Entonces para eso necesitamos que hay una política, una política seria que transcurre en el tiempo y que realmente genere trabajo, genere los impuestos necesarios porque es que, generando trabajo,

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 47 de 59

generando oportunidades para los empresarios, generando porque es que la plata que invertimos ahí es una inversión, como decíamos que la vamos a recoger en empleo para la gente, en industria y comercio y de verdad pues así podemos de alguna manera trabajar todos de la mano muchas gracias.

**PRESIDENTE:** Muchas gracias al honorable concejal Robín del Partido Liberal, Honorables concejales qué pena por lo que les voy a anunciar, pero necesito de la colaboración de cada uno de ustedes debido a que nuestro director tiene consejo de gobierno a las 2 de la tarde. Entonces vamos a cortar un poquito el tiempo de las siguientes intervenciones para que alcance hablar el director, que aquí yo creo que todos estamos esperando la intervención del director. Entonces, honorables concejales, vamos a tener tres minuticos la honorable concejala Daniela Torres.

**INTERVENCIÓN HC DANIELA TORRES:** Gracias, presidente. Bueno doctor Juan Camilo sabemos de sus conocimientos, sabemos de sus intenciones por mejorar no solo el gremio del calzado y de confecciones si no muchos otros gremios de empresarios que hoy activan a economía de la ciudad de Bucaramanga, sabemos que han implementado diversas acciones para reactivar reactivar estos sectores principalmente a través de líneas de crédito, que es como la principal línea, programas de capacitación, apoyos a feria y desarrollo de proyectos de alto impacto en diseño, innovación y sostenibilidad laboral. En cuanto a esta última, me gustaría preguntarle si nos puede proporcionar más detalles sobre esos proyectos de alto impacto en diseño y sostenibilidad laboral y cuáles son esos resultados esperados con estos proyectos y si se tiene algún cronograma implementado con respecto a esta línea estratégica ahora con respecto al censo y la formalización, el IMEBU ha sacado un censo y ha reportado eh una 5657 67 empresas de confecciones eh y de calzado están dedicadas a este sector específicamente el cual eh la pregunta específica es que estrategias se han implementado para apoyar la formalización de esas empresas y disminuir la informalidad que ha sido una de esos desafíos del gremio que ha afectado fuertemente al sector, con respecto a la vocación líneas estratégicas que tiene el IMEBU dice activar la vocación exportadora a través del apoyo de eventos expo a sinducales y también crédito eh en alianza con Banco delx también con respecto a esta línea detallar cual son las líneas de crédito que se tienen con Banco delx, y cómo se están promoviendo estas oportunidades entre los empresarios locales, es decir de pronto los empresarios locales no conocen de estos beneficios que tienen para incentivar esa esa vocación extranjera que es una solicitud que ellos han solicitado a gritos, con respecto a los desafíos que afronta el gremio que habla sobre la competencia internacional, sobre el acceso limitado a tecnología, sobre el tema de altos costos de producción, informalidad, que ya lo mencionamos, falta de talento humano. Me quiero, quiero enfatizar en tema de falta de talento humano y también de mano de obra calificada. El

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 48 de 59

IMEBU ha propuesto varias estrategias en cuanto a este tema y es el tema de alianza público privada que la resalto, incentivos y subsidios y ferias de empleo Con respecto a estas tres doctoras Juan Camilo alianzas incentivos y subsidios de empleo si se tiene algún cronograma específicamente y como se les da a conocer a los empresarios locales porque vuelvo y digo muchas veces no eh digamos no les llega esta información, un minutico, un minutico mas presidente.


**PRESIDENTE:** Un minuto honorable concejal.

**INTERVENCIÓN HC DANIELA TORRES:** Quiero resaltar la intervención de una empresaria de la ciudad Sandra Jaimes que hace parte del gremio del cuero hace muchísimos años y hoy venimos hablar del gremio del calzado y confecciones, pero hay una cadena productiva que gira alrededor del calzado y de las confecciones y obviamente una de ellas es el tema de las peleterías, el gremio de las suelas y el cuero. Entonces, no solo apoyar al calzado como tal, sino no olvidar a este gremio peletero que es también el que genera muchísimo empleo y que también pide a gritos, al igual que el todo el gremio, el tema del apoyo, participar en ferias nacionales y ferias internacionales para poder mostrar a nivel internacional y a otros inversores mostrar nuestro trabajo desde Bucaramanga, ¿Cómo se está llevando a cabo el IMEBU? Eh planteamiento de estas ferias tanto internacionales e internacionales que es importante y por último hablar sobre el apoyo financiero que se les va a dar, que está establecido en el plan de desarrollo municipal, donde incluye un rubro presupuestal, hablando específicamente en el sector de calzado y confecciones con más de 3000 millones de pesos que va a ayudar a más de 10 mil empresarios locales que estrategias se tienen planteado con ese apoyo financiero que está específicamente dentro de ese plan de desarrollo municipal? Que el digamos los empresarios locales y sepan de qué forma el IMEBU va a empezar a implementar esta meta estratégica que es supremamente importante es la más importante que hay muchísimas gracias presidente.


**PRESIDENTE:** muchas gracias honorable concejal, tiene la palabra el honorable concejal Carlo Parra 3 minutos.

**INTERVENCIÓN HC CARLOS FELIPE PARRA:** Gracias presidente, Bueno un saludo para todos, yo quisiera aportar algo a este debate como pensando en una propuesta concreta. Creo que se lo escuché a varios, pero quisiera concretarlo en algo yo incluí cuando tuve que hacer en un programa de gobierno y quiero dejárselo para ver si a ustedes les parece viable, que es que antes de trabajar o de meterme en estos asuntos políticos, yo traje una firma de propiedad intelectual y en el mundo de la propiedad intelectual existe un modelo específico que son las denominaciones de origen que distinto una protección marcaria. Una marca de ciudad es como yo amo Nueva York o yo amo Ámsterdam que es lo que se posiciona en el territorio. Pero una



 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 49 de 59

protección, una denominación de origen es cuando un producto tiene características especiales, culturales, ancestrales, tradicionales o de calidad en el mercado, eso le genera un valor agregado lo cual en la mayoría de los casos que yo estudié aumenta sus ventas, pero además aumenta el valor del producto que eso es clave. En Colombia hay veintisiete denominaciones de origen hasta la fecha. Ejemplo, Achiras del Huila, el sombrero Zenú, en Santander solo hay una que sabrán ustedes cuál es, ¿no? El bocadillo veleño de resto, café de Colombia, café del Cauca todos estos son denominaciones de origen que se protegen en el mercado internacional y eso significa un valor agregado, ¿pero quién puede solicitar una denominación de origen ante la superintendencia de industria y comercio? Solamente el que es legítimo tenedor de esa denominación y aquí por el problema que señalaba el concejal Andrés Díaz si llega una asociación y dice yo soy la legítima tenedora del derecho a decir calzado Bucaramanga y llega la otra y dice ninguna de las dos es el municipio de Bucaramanga quien tiene ese derecho y eso correspondería a que el IMEBU contrate un par de abogados de estudio marcarío pero además el instituto municipal de cultura haga un estudio sobre las prácticas culturales ancestrales porque la historia de la ciudad está ligada a la historia del calzado barrios como San Miguel o sea hay distintos desarrollos del calzado y de la confección en específico del calzado que tiene toda la posibilidad jurídica de declarar esa protección y eso garantizaría que lo que menciono el concejal Henry que fue un ejemplo reiterado que yo di calzado Bucaramanga no solamente está registrado en Valledupar si ustedes van y revisan dentro de su stop cuanto dentro del calzado Bucaramanga se hace en Bucaramanga se van a encontrar además con que no es así, porque muchos vienen de otras partes del país, o muchos, incluso puede no ser nacional entonces esto es un proceso, pues no es un, es un proceso que implica determinación y tiempo, pero es absolutamente lográble y que sí le imprime valor porque yo al contrario de lo que muchos han afirmado acá yo creo que nosotros no vamos a competir, no tomara 30 segundos, en el mundo de las cantidades abrumantes sino del valor agregado, nosotros no vamos a competir contra calzado que sacan en maquilas con explotación, no lo vamos a hacer. La única forma sería sacrificar los derechos de las personas que viven en Bucaramanga y Santander, no va a pasar, pero sí podemos hacerlo en el agregar valor a nuestro producto y segundo además la propuesta de la ruta turística por el sector del calzado. Poner en valor nuestro territorio significa que la gente además que viene al territorio encuentre las historias, pero eso es un estudio que tiene que hacer el Instituto Municipal de Cultura para poner en valor cultural, además del valor comercial, lo que tiene la ruta del calzado que hacen las personas en San Francisco, que se conjura con cosas tan sencillas como el señor que vende hormigas culonas en la esquina de la calle del calzado, cosas sencillas pero que tienen identidad territorial. Entonces, digamos, ahí lo pongo y la meta es sencilla, que logremos estos


 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 50 de 59

cuatro años la denominación de origen Calzado Bucaramanga, muchas gracias.

**PRESIDENTE:** Muchas gracias honorable concejal, ¿alguien más desea la palabra? ¿Honorable concejales alguna persona más necesita la palabra? ¿No? Tiene la palabra, por último, tiene la palabra el honorable concejal Nelson mantilla, no tiene la palabra el honorable concejal Diego Lozada y por último el concejal Nelson mantilla.

**INTERVENCIÓN HC DIEGO LOZADA:** Concejal muchas gracias ahí por ceder el espacio bueno, yo quiero ser muy muy concreto porque digámoslo, aquí lo que hablemos podemos extendernos mucho tiempo en este tema, pero yo creo que lo que han venido hoy los actores importantes de estos sectores empresariales es recibir un planteamiento muy concreto de esta administración y para dónde va el ejercicio y cómo miramos para dónde va es mirando esto que este es él la está la hoja de ruta de estos de estos años respecto al plan de desarrollo municipal. Ahorita el concejal Carlos tocaba un tema muy importante que yo creo que debió estar en este en este debate que es el tema del Instituto de Cultura. ¿Por qué? Porque digamos esos corredores turísticos terminan es que garantizando que en escenarios como la feria bonita de Bucaramanga los que sean extranjeros esas ofertas o esas ferias empresariales a destinar ese ejercicio, por lo los cinco recorridos turísticos que piensan realizar en la ciudad de Bucaramanga en el plan de desarrollo municipal eso es competencia de cultura, Ahora respecto al tema del IMEBU si quisiera como una un planteamiento claro de cuanto es la destinación de recursos y bajo que meta se plantea acoger las necesidades que hoy han planteado sobre caracterización, sobre determinación de circunstancias de apoyos empresariales, sobre, digamos lo de esa planeación también de cómo se otorgan los recursos para que sean recursos realmente efectivos y no queden como estímulos que al fin ni al cabo no generan un impacto importante en los comerciantes de esos sectores. Yo no sé si quepa en el tema de los ocho proyectos para agregar valor y mejorar los canales de comercialización. Y ahí es un llamado y es a empezar también a valorarnos nuestra. Aquí todos hablaron del tiempo de marca ciudadana, pero hay que hay que decirlo muy claro, si nosotros escogemos por lo menos una semana en la que compremos a los bumangueses y compremos zapatos bumangueses y compremos ropa y textil bumangués, pues podríamos al menos en una semana empezar a generar esa conciencia de no tanta marquilla, sino materiales de estos que han sido producidos por bumangueses, por santandereanos, pues sean adquiridos por toda la población bumanguesa. Esas son como las dos preguntas, doctor Juan Camilo presupuesto donde se van a enfocar y qué solución le vamos a entregar puntualmente a estos sectores, muchas gracias.


**PRESIDENTE:** Muchas gracias honorable concejal y por último tenemos la honorable palabra del concejal Nelson Mantilla.

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 51 de 59

**INTERVENCIÓN HC NELSON MANTILLA BLANCO:** Gracias presidente Bueno, reconocer a los compañeros que traen a debate eh la situación que viven hoy nuestros empresarios, nuestros comerciantes de estos sectores eh afortunadamente el alcalde Jaime Andrés Bernal pues tubo un acierto en nombrar eh en la cabeza de la entidad IMEBU al doctor Juan Camilo una persona que tiene experiencia, que conoce ha estado en la cámara de comercio durante muchos años, eh incluso veo caras aquí el hermano del exconcejal Henry Gamboa que conoce bastante también y bueno de de la experiencia y de los concejos salen el fortalecimiento director sé que usted tiene mucha formación en el tema de emprendimiento en el tema empresarial hay algo que creería yo que sería dar inicio con el apoyo de la administración, viene la feria de Bucaramanga aquí los compañeros dicen, tenemos que darles identidad a nuestros empresarios, a nuestros productos regionales pues que bueno, director empezar desde la feria de Bucaramanga a empezar esta fortalecimiento, y de los sectores internacionales lo decían varios de los que hablaron hoy no es un gasto es una inversión, contratar a los mejores traer conferencias, expositores eh para abrir los mercados internacionales para comerciantes de todos los gremios bumangueses exportar hay una lucha que noventa y uno cuando empezó el tratado de libre comercio es una lucha que enfrenta Colombia los empresarios nuestras industrias, competir contra potencias industrializadas mundiales, y aquí lo único que podemos competir es con calidad el calzado bumangués es conocido en Colombia por calidad, las confecciones, la joyería, marroquinería entonces eh director decirle que y obviamente usted puede conseguir usted si tiene acompañamiento del alcalde Jaime Andrés Beltrán y obviamente la junta directiva del municipio estará respaldando las buenas iniciativas para fortalecer sectores productivos de nuestra economía gracias presidente.

**PRESIDENTE:** Muchas gracias honorable concejal, y por ultimo un minuto la honorable concejala Daniela.

**INTERVENCIÓN HC DANIELA TORRES:** No es algo muy puntual eh doctor Juan Camilo y es en cuanto hablaba del tema de censo de empresas, me gustaría ver si ustedes tienen caracterización de cuántas de esas cinco mil setecientos sesenta y siete empresas son registradas a cargo de mujeres o lideradas por mujeres, específicamente si tienen alguna estrategia de apoyo financiero, de capacitación, de mercadeo, en fin, entre muchas cosas que apoya el IMEBU a específicamente a las mujeres y sobre todo si se tiene ese enfoque diferencial con cada una de las mujeres, mujeres madres, cabezas de hogar, madres cuidadoras en condición de discapacidad, entre otras cosas que me parecen supremamente importantes. Qué bueno sería que no se los hablara con el instituto de cultura y turismo, sino también con el Inderbu y es que vienen unos eventos de talla internacional, de talla muy importante a nivel deportivo acá a Bucaramanga, por ejemplo, cuando vino el pre mundial de baloncesto, sería muy bueno, no solamente en eventos

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 52 de 59

específicamente de emprendimiento de calzado, sino puede ser en emprendimientos deportivos, donde viene mucha gente de afuera, promover el tema del calzado de confecciones alrededor, ejemplo, en ese coliseo bicentenario colocar emprendimientos del calzado propios de acá, empresas locales en eventos así, eventos deportivos eventos culturales que es tener como esa iniciativa, gracias presidente.

**PRESIDENTE:** Muchas gracias honorable concejal tiene la palabra el honorable concejal Camilo por tres minutos.

**INTERVENCIÓN HC CAMILO ANDRES MACHADO:** Muchas gracias, no algo muy puntual director Quisiera saber principalmente que estrategias de pronto de alianzas se han realizado más bien de articulación con el gobierno nacional, con el gobierno departamental que permitan impulsar la economía de esta industria y que les permita ello sobre todo las herramientas para lo que manifestaban en el sentido de tecnificarse y estar a la altura de pronto de esa competitividad que tienen otros países cercanos y otros que han logrado pues economías bastante superiores, pero quisiera saber qué articulación hay en ese sentido y también de pronto quienes que se han realizado, quiénes alianzas eh público privadas esta esta industria o qué principalmente eso sería las en lo privado para potenciar la industria eso sería presidente muchas gracias.

**PRESIDENTE:** Muchas gracias honorable concejal.


**INTERVENCION HC CRISTIAN REYES:** Presidente 30 segundos, presidente es que yo quiero hacerle una propuesta y ponerle un reto, un reto a los citantes de este debate para que Gustavo, Yesid, Henry y todos los 19 nos pongamos la meta que en el estudio, dentro de dos meses vamos a estudiar el presupuesto de la ciudad, que dentro de ese estudio de presupuesto le solicitemos en comisión de hacienda y los concejales al alcalde de Bucaramanga que se destinen 2000 millones de pesos mínimo para el centro de desarrollo que era una de las propuesta que traen nuestros empresarios, o sea esto es con recursos y con hechos entonces el concejo de la ciudad le solicita en el debate del presupuesto para el próximo año la inclusión de mínimo 2000 millones de pesos de una de las propuestas que traen nuestros empresarios esa es una de las posibles conclusiones o compromisos que deberíamos tener el día de hoy.

**PRESIDENTE:** Muchas gracias honorable concejal y por ultimo tiene la palabra el concejal Luis Ávila de cambio radical.

**INTERVENCIÓN HC LUIS ÁVILA CASTELBLANCO:** Gracias presidente, presidente para declarar sesión permanente.


**PRESIDENTE:** Honorables concejales se declara sesión permanente.

**SECRETARIO:** Ha sido aprobada la sesión permanente.


 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 53 de 59

**PRESIDENTE:** continuando con la dinámica tiene la palabra la administración por parte del director del IMEBU el doctor Juan Camilo Beltrán.


**INTERVENCION DOCTOR JUAN CAMILO BELTRÁN DIRECTOR IMEBU:** Muchas gracias, señor presidente un saludo muy especial a todos los honorables concejales que nos acompañan, especialmente a los autores de la proposición agradecerles especialmente por el espacio y saludar desde luego muy especialmente a nuestros empresarios, líderes gremiales que nos acompañan el día de hoy y quiero empezar compartiéndoles la visión que tenemos de Bucaramanga desde esta administración y es que el encargo que me dio a mí el señor alcalde no fue solamente liderar el IMEBU la misión que tenemos realmente es hacer una transformación de la economía y del empleo en la ciudad, pensándole en el largo plazo y arrancando en estos cuatro años en que podemos empezar a propiciar proyectos realmente de transformación para la economía de la ciudad y la forma de transformar, como lo decía anteriormente, es con grandes proyectos, es con iniciativas que realmente causen impacto en los sectores productivos yo este año cumpla ya cerca de 20 años en la vida gremial, en la vida de trabajo con los empresarios y la primera vez que yo oí hablar del Centro de Diseño e Innovación para el sector moda, se lo oí hablar a la administración de Honorio Galviz pudo haber sido año, quizá 2005, 2006 y de ahí en adelante todas las administraciones han venido hablando de lo mismo y es evidente que el sector moda ha venido perdiendo competitividad paulatinamente y en gran parte la pérdida de esa competitividad, y lo saben bien mis amigos, directores, gremios, antes colegas es que los esfuerzos que se han hecho desde los gobiernos y no solamente desde el gobierno de Bucaramanga, hablo del gobierno de los otros municipios de la área metropolitana, hablo del gobierno departamental, han estado enfocados en algo y rescato las palabras del concejal Andrés Díaz y es que históricamente lo que se ha dado es caramelo al empresario, asistencialismo pero no se ha pensado en grandes proyectos y los grandes proyectos que se han venido planteando durante décadas pues no salen adelante por falta precisamente primero de ese apoyo de los gobiernos y segundo por la falta de unión también de los empresarios en torno a proyectos comunes yo celebro que hoy tengamos iniciativas claras por parte de los empresarios y de los gremios del sector moda, celebro que haya también líderes que han venido pensando en que se requiere una verdadera transformación del sector y en ese sentido han venido trabajando franklin lo ha hecho, Doreli lo ha hecho, José Luis desde el trabajo que ha venido adelantando y la Santo Tomás lo ha hecho, Wilson lo ha hecho en fin. Hemos venido ya y quiero que tengan también la tranquilidad de que desde que llegué al IMEBU hace un par de meses he venido reuniéndome con todos ellos. Hemos venido, hemos venido también conversando sobre esto y hemos empezado a trazar hojas de ruta para saber cómo vamos a transformar el sector. Al momento se tiene una oferta limitada, como ustedes ya lo saben, como les contestamos en la proposición se tienen

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 54 de 59

algunos créditos, incluso tenemos una línea de créditos tasa cero para empresarios del sector moda, son créditos pequeños, entendiendo pues la limitación que tenemos de asignación de recursos en tal sentido, tenemos otra línea de créditos para proyectos productivos en las que también ellos podrían entrar. Vamos a tener en el marco de la feria de Bucaramanga y algunos de ustedes, señores concejales, lo mencionaban, uno de nuestros eventos principales hecho a mano en La Bonita, un evento dirigido única y exclusivamente a nuestros empresarios del sector moda y los invito desde ya cinco, seis y siete de septiembre, vamos a estar en el Centro Cultural del Oriente con toda esa oferta de moda de nuestra ciudad de Bucaramanga y de igual manera pues seguimos trabajando sobre las diferentes iniciativas que hasta se habían venido dando desde la administración. ¿Qué es lo que queremos realmente? Lo que queremos realmente es que en estos cuatro años sentemos las bases para que se de esa transformación del sector y trazar una estrategia por lo menos a diez años ¿Cómo se debe hacer eso? La estrategia y las iniciativas no deben venir de nosotros la estrategia y las iniciativas deben venir de los empresarios ¿Cuál es nuestro papel? Nuestro papel debe ser de articuladores, debe ser de gestores, debe ser de convocantes, debe ser de facilitadores del proceso y la propuesta es que si bien ya hay algunas necesidades sentidas como el centro de diseño innovación, en el cual ya hemos venido trabajando sobre diferentes alternativas que hemos venido identificando, he venido hablando por ejemplo con Impulsa, ellos tienen una idea de lo que debe ser el centro de diseño innovación, he venido hablando con ASICAM, ellos tienen otra idea de lo que debe ser el centro de diseño innovación, con Frank y nuestro amigo de la Cámara Colombiana de Confecciones también hemos venido abordando el tema, también con ACOPI que no lo veo hoy acá, que quizá también pudo haber sido invitado, tienen otra idea de lo que debe ser el Centro de Diseño e Innovación, pero que es importante ahora, lo importante ahora es sentarnos y establecer una hoja de ruta porque en esa hoja de ruta se deben priorizar los proyectos no hay recursos para todo nosotros estamos, obviamente, multiplicando lo poco que tenemos a través de alianzas con diferentes gremios, entidades del orden nacional, local, para poder causar impacto en lo que hacemos. Pero tenemos que hacer ese ejercicio de priorización y tenemos que hay una iniciativa en este momento que le está proponiendo y le está liderando ASICAM que es el clúster de la moda y quiero contarles un poquito de la experiencia que tuvimos en temas de clúster cuando arrancamos el ejercicio en su momento y perdóname que me remonte al pasado estando yo en otro cargo desde la Cámara de Comercio. En su momento creamos el clúster de cafés especiales para el departamento de Santander. Eso fue hace ya, sin último, 6 o 7 años hoy en día Santander es el principal producto de exportación de Santander, no minero energético, son los capaces especiales y se debe hacer buen trabajo que se ha hecho desde ese clúster ¿Qué hace un clúster? Agrupar a los empresarios, darle la facilidad de que discutan,

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 55 de 59

de que prioricen y que salga una hoja de ruta para el clúster en donde estén bien identificados los proyectos con los que se quiere transformar el sector. Esa es básicamente la función de un clúster arranquemos propiciando, facilitando esa iniciativa de la creación del clúster y paralelamente vamos trabajando en los proyectos prioritarios que ya se han venido identificando. El Centro de Diseño e Innovación es uno de ellos, sin duda alguna yo creo que estaríamos muy contentos con que dejemos andando en esta administración dos o tres de esos proyectos, pero que sean realmente de impacto, que dejemos ese asistencialismo que nos ha y que no le ha servido absolutamente nada al sector. Realmente dejémosles una herencia en la cual el día de mañana se puede decir que este gobierno le dejó algo productivo al sector de calzado y confecciones dejémosle algo que realmente sea de impacto transversalmente para todos los empresarios y que no sean los 500 mil o el millón de pesos para un puñado de empresarios, dejando inconformidad entre otras entre los que no recibieron el apoyo que es lo que se ha venido haciendo siempre, los apoyos a las ferias van a continuar desde luego lo que tenemos que hacer es una planeación efectiva de cuáles son las ferias más representativas, cuáles son las importantes, cuáles son las que estratégicamente realmente le convienen al sector y desde este año las dejamos presupuestadas para el otro año ya sabiendo los montos, no apagando incendios como hasta ahora que es que nos llegó la propuesta de Asunducal, entonces corra mirar a ver cómo hacemos maromas para poder apoyarlos o nos llegó la propuesta de ASICAN entonces, mire a ver cómo corremos, a ver cómo lo apoyamos. Tengamos una planeación seria en torno a las ferias estratégicas para el sector moda y tengamos en cuenta que hay algunas ferias que tienen cierta trayectoria, que son auto sostenible, otras que están en proceso de recuperación. Con el liderazgo de nuestro amigo Franklie, por ejemplo, esa feria, Eimy, que en algún momento fue importantísima para nuestros empresarios santandereanos y que ha venido reduciendo por esa pérdida de competitividad del sector, hay algunas ferias que tienen que tener presencia a nuestros empresarios, no solamente a nivel nacional, sino a nivel internacional. Hay que pensar en cómo empezamos a propiciar la presencia de empresarios nuestros en ferias internacionales entonces, arranquemos con esto yo les propongo que ya existiendo esta intención de unión, esta intención de consolidación del sector entorno a proyectos, aprovechémosla, sentémonos con los actores que tienen relevancia en esto, con los que saben, con los que viven el día a día en sus actividades empresariales y hagamos esa priorización de proyectos Si ustedes me preguntan a mí, yo empezaría con el Centro de Diseño e Innovación. Creo que es una buena propuesta del concejal Cristian Reyes de dejar asignado ya un presupuesto para el próximo año para ese Centro de Diseño e Innovación yo no sé si 2000, pero podemos sí arrancar con algo, concejal, entendiendo las limitaciones presupuestales que tenemos también y que podemos conseguir también aliados que entren en el proyecto.


 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 56 de 59

No solamente tiene que ser IMEBU hay otros aliados, está la gobernación de Santander, están los otros municipios del área que también se pueden beneficiar, están entidades como la Cámara de Comercio, los mismos gremios del sector moda también pueden entrar en el proyecto y arranquemos con eso. Pero lo más importante es que sigamos adelante con la hoja de ruta y tracemos un plan estratégico para el sector moda. Y acá los invito, Wilson, Frankli y Doreli, José, a todos los que hacen parte de este sector moda tracemos esa hoja de ruta, pero que no sea esa hoja de ruta de corto plazo, del apoyo a la feria o de pensar a un año o pensar en cuatro años pensemos el sector en 10, pensemos el sector en 15 años ¿A dónde queremos llegar y cuál va a ser la hoja de ruta para continuar con ese proceso? De parte de IMEBU, tienen la garantía de ustedes de que para nosotros el sector moda es un sector prioritario es un gran generador de empleo para la ciudad y en ese orden de ideas queremos seguir apoyando y apoyando y aportándole este importante sector productivo. Tema de comercio electrónico, el tema de la política pública señores, importante destacarlo, pero antes de llegar a la política pública debemos hacer esa priorización y esa hoja de ruta para que los proyectos que estén contenidos en la hoja, en la política pública sean realmente los que los que el sector necesita. No salir a construir de pronto una política pública sin tener en cuenta las necesidades reales del sector o teniendo en cuenta de pronto algunos intereses particulares de algunos gremios que de pronto no obedecen a la transversalización de los proyectos eso señor presidente, digamos para en términos generales responder a las preguntas, a todas las inquietudes y a las presentaciones que se hicieron por parte, en especial de nuestros empresarios hoy presentes acá muchísimas gracias.

**PRESIDENTE:** Muchas gracias a la administración de parte de la dirección del IMEBU a cargo de Juan Camilo Beltrán, tenemos ahora conclusiones que las va a realizar el honorable concejal Gustavo Ardila.

**INTERVENCIÓN HC GUSTAVO ARDILA:** Gracias nuevamente a los empresarios, al doctor Juan Camilo por tomarse el tiempo, a los empresarios, también a José Luis, a Franklin y a todos los que están aquí y están aguantando ya tantas horas. Pero una de las tantas conclusiones que podemos sacar, la acaban de decir, y estábamos hablando con el concejal Cristian Reyes y con Yesid Bello y el concejal Henry Gamboa era el definitivamente es prioriza la priorización usted fue muy claro y en continuar con esas con esos diálogos que no se devuelvan diálogos de cada tres meses cuatro meses porque no se avanza yo creo que rápidamente usted ya los tiene ahí de cerca a los actores y a los que les duele definitivamente este gremio básicamente lo que ustedes propicien es la creación del Centro de Desarrollo Tecnológico, pero también desde el Consejo de Bucaramanga asignarle unos recursos para el año entrante para que ustedes también tengan una base fundamental y algo concreto, porque si no se nos vuelve a quedar eso en intenciones, intenciones y




 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 57 de 59

presupuesto, cuando viene acá no haya asignación de presupuesto o el Concejo no aprueba esos recursos. Segundo, veo el nuevo respiro que tienen los empresarios, la nueva intención que tiene tanto el calzado como el gremio franklin, lucha por su sector textil y lógicamente la creación de clúster que quieren darle la formalidad la caracterización del empresario es muy importante, muy importante como herramienta fundamental para avanzar en los estudios y en los resultados que queremos darle definitivamente a este gremio y lo que tanto dijo por ahí Raúl, el empresario Raúl, el tema de la unidad y a veces les va a doler mucho a la administración y también a los empresarios porque de alguna manera es quitarse un poquito las escamas o quitarse aquellos egos donde de pronto no permiten la unidad del gremio como tal entonces, una de las cosas que yo sí anticipo es que aquellas iniciativas que vengan a fortalecer el gremio del calzado y el sector textil de Bucaramanga aquí son bienvenidas preséntenos, doctor Juan Camilo, de parte de la administración, iniciativas contundentes, iniciativas que impliquen de verdad unos recursos que sean bien administrados por ellos, pero también que nosotros desde aquí el Concejo de Bucaramanga va a contar con la colaboración en la aprobación gracias, presidente.

**PRESIDENTE:** Muchas gracias, honorable concejal tiene la palabra por un minuto el honorable concejal Robín.

**INTERVENCIÓN HC ROBIN ANDERSON HERNANDEZ DÍAZ:** Presidente acá lo único que le pedimos al doctor, aquí a estimado director Juan Camilo es lo siguiente es que el tema de la política es lo que realmente va a anclar los proyectos que usted diga, lo que lo que venía diciéndole si no anclamos estos proyectos que ustedes tienen iniciativas para la construcción a futuro y van a quedar dentro de una política dentro de algo fuerte que realmente ni el próximo mandatario tenga que ceñirse a esta política y no esperar a que pasen estos cuatro años trabajemos en el tema de los dos proyectos que usted dice que como mínimo vamos a construir entre esos el centro y todo lo que de alguna manera viene implementando y no les toque otra vez en dos años en tres años coger a un mandatario coger desde cero volver a contarles la vaina venir a pedir para que fortalezcamos el tema de la feria y todo lo que se dejó en el camino, entonces eso es lo que hoy pedimos que se ancle y que no lo traigan acá al concejo de Bucaramanga para que realmente se puedan aprobar y se puedan aprobar todos los presupuestos necesarios para poder ayudar a esos importantes gremios que hoy tenemos.

**PRESIDENTE:** Muchas gracias, honorable concejal bueno darles las gracias a los honorables concejales por la intervención, darle las gracias por supuesto a la industria del calzado de la confección que hoy nos acompañaron esta es la casa de ustedes, los concejales siempre van a estar para servir darle las gracias a la administración por esa intervención, señor Secretario, por favor continuemos con el orden del día.

 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 58 de 59

**SECRETARIO:** Sí señor presidente quinto punto del orden del día, lectura de documentos y comunicaciones le informo que no hay documentos y comunicaciones por leer en la secretaría, señor presidente, Sexto Propositiones, asuntos varios, que no hay proposiciones por en el punto de asuntos varios y concejal Parra acaba de solicitar el uso de la palabra señor presidente.

**PRESIDENTE:** Muchas gracias a los honorables concejales, se les estará informando por medios electrónicos Ah, parrita va a hablar tiene la palabra el honorable concejal Carlos Parra. Qué pena, honorable y concejal, no lo había visto.

**INTERVENCIÓN HC CARLOS FELIPE PARRA:** Gracias presidente Bueno no para poner en conocimiento de acuerdo a lo que hemos conversado entonces mañana se realizaría el debate sobre las posibles irregularidades en la atención a personas con discapacidad, entonces también solicitarle a los concejales que si lo desean quienes tengan las intervenciones, todo lo que tengan porque estamos haciendo la organización previa al debate de la sesión informal y entonces pues aquí estamos organizando eso digamos para que sientan que está abierto y lo que ustedes quieran ahí poner muchas gracias presidente.

**PRESIDENTE:** Muchas gracias honorable concejal, que pena algún otro honorable concejal desea la palabra, tiene la palabra el honorable concejal Nelson Mantilla.

**INTERVENCIÓN HC NELSON MANTILLA BLANCO:** También informar que solicitamos una información para hacer un debate de los presupuestos participativos con esos datos Planeación ya respondió no hay respuestas ni de la oficina jurídica del municipio ni de infraestructura entonces secretario, secretario, pedirle a la mesa directiva y a usted secretario, le oficie a estas dependencias que hay que hacer el debate de qué va a hacer y que va a pasar con los presupuestos participativos, las obras que están pendientes qué se va a ejecutar y qué no municipio de Bucaramanga gracias presidente.


**PRESIDENTE:** Muchas gracias, honorable concejal, algún otro honorable concejal desea la palabra.

**SECRETARIO:** Señor presidente, no hay más solicitudes del uso de la palabra por lo tanto ha sido agotado el orden del día.

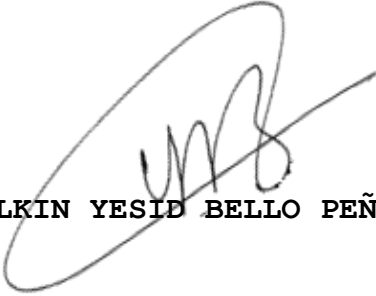
**PRESIDENTE:** Muchas gracias, honorables concejales Serán notificados por medios virtuales.

Las anteriores intervenciones se encuentran grabadas en archivo de voz computarizado a la fecha.

Para constancia se firma para su aprobación en plenaria.


 <b>CONCEJO DE BUCARAMANGA</b>	<b>CONCEJO MUNICIPAL DE BUCARAMANGA</b>				
	<b>ACTA CORPORATIVA DE SESIONES</b>				
	Versión: 02	Fecha: FEBRERO DE 2024	Código: CPOL-FT-01	Serie:	Página 59 de 59

El presidente:



**ELKIN YESID BELLO PEÑA**

El secretario general:



**WILMAR ALEONSO PALACIO VERANO**

Elaboró: MANUEL HERREÑO TRASLAVIÑA  
Revisó: SILVIA DANIELA PLATA AREVALO  
Revisó: ELIZABETH MONTAÑEZ